

Rönesans, 60 milyon Euro'luk oteli açtı

Sibirya'nın en büyük alışveriş merkezi Aura'yı geçtiğimiz günlerde hizmete açan Rönesans Gayrimenkul, InterContinental Hotels Group (IHG) ile birlikte Rusya'nın St. Petersburg şehrine ilk Crowne Plaza otelini açtı.

St. Petersburg'un en popüler ve turistik bölgesi Nevski Caddesi ile Moskovski tren

istasyonuna 200 metre mesafede bulunan 10 katlı otel, iş merkezi ile birlikte 18 bin metrekarelik bir alanda faaliyet gösterecek. Otel ve iş merkezi için Rönesans, 60 milyon Euro'luk yatırım yaptı.

Açılışı St. Petersburg Valisi Valentina Matviyenko, Rönesans Holding Başkanı Erman Ilıcak ile birlikte yaptı.

Otelde incelemelerde bulunan Matviyenko, yapının kalitesinden çok memnun kaldı. Vali Matviyenko otelin açılışında Ilıcak'a bir de vazo hediye etti.

Rönesans Rusya

Rusya'da inşaat alanında ön sıralarda yer alan Rönesans, geçen yıl ortalama 12 bin kişiye istihdam sağladı

ve 750 milyon dolarlık ciro yaptı. Halen Türkiye'den Rusya'ya gelen 16 bin kayıtlı işçiden 3 bin 500'ünün Rönesans'ta çalışıyor. Rönesans'ın Rusya genelindeki yatırımları ise 460 milyon euro oldu.



Gazetem

Rusya'nın ilk Türkçe Gazetesi

Doğru zamanda doğru haber • 24 Mayıs 2011 • YIL: 5 • SAYI: 125

www.gazetem.ru

Tüm bankacılık işlemleriyle hizmetinizdeyiz.

www.denizbank.ru
Tel : +7 495 725 10 20

DEXIA

ANKARALI SANAYİCİLER MOSKOVA'DA

Türkiye ile Rusya arasında ki ilişkilerin "Stratejik Ortaklık" düzeyine yükselmesi ve İki ülke arasında vizelerin kaldırılmasıyla oluşan yakınlaşma ekonomik alanda da kendisini hissettiriyor.

Türkiye'nin en büyük organize sanayi bölgelerinden olan Ankara Ostim Organize Sanayi Bölgesinde yerleşik ORSIAD işadamları derneği ticaret heyeti, 17-23 Mayıs tarihlerinde Moskova ve Omsk'ta temaslarda bulundu, ikili görüşmeler ve yeni bağlantılar yaptı.

Moskova Hilton Leningradskaya Hotel de, Türkiye'nin Moskova Ticaret Müşavirliği, RTİB ve RUTİD'in katılımı ile Rusya'daki yerleşik Türk işadamları ve Rus işadamları ile toplantılar yapan heyet daha sonra OMSK Bölgesi'ni ziyaret etti.



Sibirya bölgesinde yerleşik inşaat-yapı malzemeleri konusunda faaliyet gösteren Rus firmaları ile ikili iş görüşmelerde bulunan heyet üyeleri daha sonra OMSK Bölgesi Ekonomi Bakanlığı'ni ziyaret etti. Heyet, bölgede yürütülen projeler hakkında bilgi

aldı ve ihale edilecek yeni projeler için görüşmelerde bulundu. Heyette bulunan firmalardan bazıları temsilcilik vermek için, bazı firmalar ise nakliye ve gümrük avantajından yararlanmak için Rusya da yatırım amacıyla da görüşmeler gerçekleştirdi.

Gazetem'e açıklamada bulunan ORSIAD Heyeti, firmalarının kendi aralarında kurmayı planladıkları konsorsiyum ile, ürünlerini direkt müşteriye sunmak amacıyla, Rusya da bir showroom açmayı da düşündüklerini bildirdiler.

»Sayfa 3'TE

Atlasjet Rusya'da yatırım atağında



Atlasjet havayollarının Rusya'ya yapacağı büyük yatırımının ilk aşamada 100 milyon doların üzerinde olacağı bildirildi. Atlasjet bu çerçevede yeni havayolu şirketi açacak ve 15 yeni uçak alacak.

Atlasjet Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ersoy, 2012 yılı hedefleri arasında Atlasjet Rusya'nın kurulma işlemlerinin tamamlanmasını gösterdi.

Rusya pazarında yeni havayolu şirketini uluslararası platformda hayata geçireceklerini belirten Ersoy "Artık Atlasjet, Rusya'da Rus bayrağıyla hizmet veren bir uluslararası havayolu taşımacılığı haline gelecek. Batı Sibirya bölgesinde yap-işlet-devret modeliyle ihalesini üstlendiğimiz bir havalimanının inşaatı ağustos ayında başlayacak" dedi.

VI. Gazetem Futbol Turnuvası başladı



Düzenlendiği gündün bu yana büyük ilgi gören ve çekişmeli karşılaşmalara sahne olan Gazetem Futbol Turnuvası başladı.

Düzenlendiği ilk gündün bu yana, Moskova'da yaşayan vatandaşlarımızın akınına uğrayan, kaynaşmaları ve yeni dostluklar kurmalarına büyük katkı sağlayan Gazetem Futbol Turnuvası'nda VI. kez amansız mücadele start aldı.

»Sayfa 10'DA

"Rusya'da kalıcı düşünmek lazım"



Gazanfer Akbaba

"Rusya'dan Yaşam Öyküleri"nin bu haftaki konusu Akbaba İnşaat firmasının sahibi Gazanfer Akbaba oldu. »Sayfa 12'DE

» Türkiye, Ekaterinburg'da ticaret müşavirliği temsilciliği açıyor

Türkiye'nin Moskova Büyükelçiliği tarafından Ural Bölgesi'ndeki Ekaterinburg şehrinde ticaret müşavirliği temsilciliği açılıyor. »Sayfa 2'DE

» Konut inşaat hacminde masraflar arttı, alan azaldı

İnşaat ve banka sektörlerinde canlanma yaşanmasının ardından, Rusya'da bu yılın ilk 4 ayındaki konut inşaat masrafları hacminde artış, metrekare bazında ise azalma yaşandı. »Sayfa 5'TE

» Rusya'da taksiciler izinsiz çalışamayacaklar

Rusya'da korsan taksicilik yapmak ve izinsiz çalışmak imkânsız hale geliyor. 1 Eylül tarihine kadar tüm taksicilerin "Lisans" adı verilen taksicilik yapma izin belgesi almaları gerekiyor. »Sayfa 7'DE

İstanbul artık çok yakın

Hergün
Moskova-İstanbul
199 dolar

+7-495-6-999-7-99

TLT GLOBAL
makes distances closer...
TRADE LOGISTICS TRANSPORT

Ticaret yapmak bizimle daha kolay!

MOSCOW tel: +7 495 505-63-43
www.tlglobal.com
ISTANBUL tel: +90 212 494-51-00

Atomstroyexport, Akkuyu santrali için anlaşma imzaladı

Rus şirketi Atomstroyexport, Türkiye'de inşa edeceği Akkuyu nükleer elektrik santrali için yapımı görev alacak Türk müteahhit ENVY Energy ve Environmental Investments Inc. şirketleri ile anlaşma imzaladı. Anlaşmaya göre en kısa zamanda araştırma ve etüt çalışmalarına başlanması planlanıyor.

Rusya ile Türkiye arasında Akkuyu Santrali'nin

yapımı ve işletilmesi ile ilgili anlaşma 12 Mayıs 2010 yılında imzalanmış ve 13 Aralık 2010 tarihinde ise Akkuyu Santrali'ni yapacak olan proje ve müteahhit şirketi kurulmuştu. Şirketin kurucuları arasında İnter RAO EES, Atomstroyexport, Rosenergoatom, Atomtehergo, Atomenergoremont yer alırken, yapımı üstelenen baş müteahhit şirket ise Atomstroyexport bulunuyor.

Rusya, Avrupa'nın en büyük ikinci oto pazarı

Rusya'nın otomotiv piyasasında da büyük bir büyüme ve genişleme görülüyor. Geçen yılın kasım ayında Avrupa'nın en büyük beşinci oto pazarına sahip olan Rusya, bu yılın nisan ayında ikinci sıraya yükseldi.



Avrupa'daki nisan ayı otomobil satışlarında ilk sırada 266 bin 251 adetlik satışla Almanya gelirken, 235 bin 700 adetle Rusya ikinci, 169 bin 757 adetle Fransa üçüncü sırada yer aldı. Bu ülkeleri 157 bin 309 adet satışla İtalya, 137 bin 746 adet satışla ise İngiltere takip ediyor.

Rusya Devlet İstatistik Kurumu (Rosstat) tarafından yapılan açıklamaya göre, Rusya'da otomobil üretimi bu yılın ilk 4 ayında geçen yılın aynı dönemine oranla iki kat artarak dört aylık dönemdeki otomobil üretimi 529 bin adete ulaştı.

Ülkede yük araçları ve otobüs üretiminde de artış görülürken, yük aracı üretimi %65'lik artışla 57 bin 600 adete, otobüs üretimi ise %12.1 artışla 9 bin 900 adete yükseldi. Geçen yılın nisan ayı ile bu yılın nisan ayı üretimi arasındaki karşılaştırmada ise, otomobil üretiminde %64, yük araçları üretiminde ise %43'lük artış gözlemlendi.

Avrupa İş Derneği tahminlerine göre, Rusya'nın ekonomisinin istikrarlı olarak devam etmesi durumunda bu yıl Rusya'daki otomobil satışının 2.24 milyon adet, gelecek yıl ise 2.8-2.9 milyon adet olması bekleniyor.

Türkiye, Ekaterinburg'da Ticaret Müşavirliği Temsilciliği açıyor

T.C. Moskova Büyükelçiliği tarafından Ural Bölgesi'ndeki Ekaterinburg şehrinde Ticaret Müşavirliği temsilciliği açılıyor.

Ekaterinburg'da Türk Kültür Günleri Festivali açılışı için bulunan T.C. Moskova Büyükelçisi Aydın Sezgin, burada Ekaterinburg Bölge İdari Başkanlığı sözcüsü Anatolij Gredin ile yaptığı görüşme sonrası konu ile ilgili açıklamalarda bulundu. Sezgin, Türkiye tarafından Ekaterinburg şehrinde Türk Ticaret Müşavirliği Temsilciliği açılmasına karar verildiği ve ileride Türk Kültür Merkezi Temsilciliği'nin açılmasının da planlandığını belirtti.

Ekaterinburg Bölge İdari Başkanlığı sözcüsü Anatolij Gredin, 2010 yılı itibariyle Ekaterinburg Bölgesi'nde dış ticaret hacminde Türkiye'nin ikinci sıraya geldiğine dikkat çekti. Gredin, bölge ile Türkiye arasındaki karşılıklı ticaret hacmi ve ileriye dönük yatırım perspektifi, ayrıca direk uçak seferleri de göz önüne alınarak, Türkiye'nin



burada ticari temsilcilik veya konsolosluk şubesi açmasının zamanı geldiğini ifade etti. Bu şekilde ikili ilişkilerin daha da artarak aktif hale geleceği ve taraflar arasındaki iletişimin de kuvvetleneceği vurgulandı.

Ekonomik büyüme Rusya'da yavaşladı

Ekonomik büyümenin hızı Rusya'da bu yılın ilk çeyreğinde yavaşladı ve 2010 yılının son çeyreğine göre daha az büyüme gösterdi.

Devlet İstatistik Kurumu (Rosstat) verilerine göre, Rusya ekonomisinin bu yılın ilk üç aylık dönemindeki büyüme hızı %4.1 olarak belirlenirken, Rusya Ekonomi ve Kalkınma Bakanlığı tahminleri ise 3 aylık dönemdeki büyüme hızının %4.5 olacağını öngördü. Ancak 2010 yılının son çeyreğindeki büyüme hızı ise %4.5 olarak tespit edildi.

2010 yılındaki yıllık büyüme hızı %4 olarak

çıkarken, bu oran tahminlerde ise %3.8 olarak yer almıştı. Hükümet tahminlerine göre ise, bu yılın ekonomik büyüme hızının %4.2 çıkması bekleniyor. Ancak, yılın başında petrolün bu kadar çok artış göstereceği göz önüne alınmadığı hesaba katılarak, 2011 yılının büyüme hızının beklenenden çok daha yüksek çıkabileceği ifade ediliyor.

İşsizlik bu yıl ilk defa arttı

Rusya'da işsizlik oranı bu yıl ilk olarak nisan sonu itibariyle artış gösterdi.

Rusya Devlet İstatistik Kurumu (Rosstat) tarafından yapılan açıklamaya göre, nisan ayı sonu alınan verilerde bir önceki aya oranla işsizlik sayısı 590 bin kişi arttı. Nisan sonu itibariyle Rusya'daki işsiz sayısı 5.41 milyon kişi olurken, bu şekilde ülkede çalışmaya uygun olan nüfus arasındaki işsizlik oranı %7.2'ye yükseldi. Bir ay öncesi mart ayında ise bu oran %7.1 olmuştu.

Öte yandan, Rusya'daki işsizlik sayısı ocak ayı başında 5.8 milyon kişi olarak belirlenmiş ve bu oran yılın ilk üç ayında sürekli düşüşler kaydetmişti. Şu andaki Rusya nüfusunun %53'lük kısmı, yani 75.1 milyonluk kısım çalışmaya uygun sınıfa giriyor.

Resmi kayıtlara işsiz olarak geçenlerin sayısı ise nisan ayı itibariyle 1.6 milyon kişi oldu ve bu sayının 1.4 milyonluk kısmı işsizlik parası alıyor.



ASKAYNAK



Eczacıbaşı LINCOLN ELECTRIC

Moskova'daki depomuzda kaynak elektrodu ve telleri geniş seçenekli stoğumuz mevcuttur.

ЦЕНТАВРА-ЭЛЕКТРО

г. Москва 109559ул. Цимлянская, д.3, стр. 1, офис 7
тел.: +7 (495) 517-65-93 (94) / 784 96 44 / 545 74 57
svarka@tsentavra.ru www.tsentavra.ru

Sermaye kaçıışı artıyor

Yurtdışına sermaye kaçıışı artarak devam ediyor. 2010 yılındaki sermaye kaçıışı toplamının 35.3 milyar dolar olduğu belirtilirken, bu yılın sadece ilk 4 ayındaki sermaye kaçıışı 29.7 milyar dolar oldu.

Sadece geçen nisan ayındaki sermaye kaçış miktarı ise 7.8 milyar dolar olarak tespit edildi. Geçen yılın ilk 4 ayında bu rakam ise 16.2 milyar dolar olarak belirlenmişti.

Öte yandan, Maliye ve Ekonomi Bakanlığı tahminlerine göre, yüksek petrol fiyatı sayesinde bu yıl ülkeye giren paranın çıkan paradan daha fazla olması bekleniyor ve bu rakamların petrolle direk olarak bağlantılı olduğu bildiriliyor.

Gazetem

www.gazetem.ru

Registration No: ПИ № ФС77-27582

Kurucusu

Siyamend Kaçmaz

Ankara temsilcisi ve Yazı İşleri Müdürü:

Ahmet Temurturkan

Haber merkezi:

Yusuf Şen

Nejat İnan

İstanbul temsilcisi:

Selin Üstün

Gazetem'e Ulaşmak için

Tel: +7 (499) 341 82 94

Fax: +7 (499) 978 24 49

Adres: Novoslobodskaya Ul. 67

e-mail: abone@gazetem.ru

haber@gazetem.ru

reklam@gazetem.ru

Gazetem ayda 2000 tirajla Moskova'da basılmaktadır.

Bu gazete Basın-Yayın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Yazarlar yazdıkları yazılarından sorumludur. Tüm basım ve yayın hakkı OOO Gazetem'e aittir.

ANKARALI SANAYİCİLER MOSKOVA'DA



Rusya ve Türkiye arasındaki olumlu gelişmelerin ışığında Ankara Ostim Organize Sanayi Bölgesinde bulunan ORSIAD işadamları derneği ticaret heyeti, Moskova ve Omsk'ta temaslarda bulundu, ikili görüşmeler ve yeni bağlantılar yaptı. Seyahatten memnun kalan sanayiciler, Eylül 2011'de yeniden Moskova'ya gelmeyi planlıyor.

19-21 Mayıs 2011 tarihlerinde OMSK Bölgesini ziyaret eden heyet, Sibiryaya Yapı-İnşaat fuarını ziyaret etti ve OMSK Bölgesi Mimarlar Odası Başkanı, İnşaat Birliği Kurumu Başkanı ile görüşmeler yaptı.

Advertising and Exhibition of OMSK Region kurumunun katkılarıyla Sibiryaya bölgesinde yerleşik inşaat-yapı malzemeleri konusunda faaliyet gösteren Rus firmaları ile ikili iş görüşmelerde bulunan heyet üyeleri daha sonra OMSK Bölgesi Ekonomi Bakanlığı'nı ziyaret etti. Heyet, bölgede yürütülen projeler hakkında bilgi aldı ve ihale edilecek yeni projeler için görüşmelerde bulundu.

Heyette bulunan firmalardan bazıları temsilcilik vermek için, bazı firmalar ise nakliye ve gümrük avantajından yararlanmak için Rusya da yatırım amacıyla da görüşmeler gerçekleştirdi.

Seyahate katılan Kentsel Makine'nin sahiplerinden Hasan Önder Gazetem'e yaptığı değerlendirmede, aktif oldukları Ortadoğu pazarında yaşanan sıkıntılar dolayısıyla Rusya'ya yöneldiklerini söyledi. Önder şöyle konuştu:

"Biz iki ortağız. Ortağım imalat ayağı ile bense firmamızın satış ve pazarlaması ile ilgileniyorum. Biz

hafif inşaat makineleri dediğimiz yol silindiri, yol kesme makineleri, sıkıştırma ekipmanları, inşaatlarda kullanılan kuleler vinçler, demir kesme ve bükme makineleri gibi bu tarzda makineler üretiyoruz."

Yaklaşık 12-13 ülkeye ürettikleri hafif inşaat makineleri yol silindiri, vinçler, demir kesme gibi ürünleri ihraç ettiklerini ifade eden Önder, olumlu görüşmeler yaptıklarını söyledi. Önder şöyle devam etti:

"Buraya gerçekleştirdiğimiz iş seyahatinde gördüğümüz kadarı ile bizimle birlikte gelen firmalarımızın ürünleri ciddi anlamda kullanılacak.



İhtiyacı var. Ancak Rus müteahhitleri genelde bizim makinelere yabancılar. Biz burada Türk müteahhitleri dolayısıyla zaten makine gönderiyoruz Rusya'ya. Onlar iş aldıkları zaman gelip bizden makineler alıp işlerini yapıyorlar ama bizim aradığımız bu değil. Bize burada yerleşik bu işin ticaretini yapan bir partner gerekli."

ORSIAD Heyeti firmalarından Tamer Kalıp ve İskele sistemleri

şirketini temsil eden Gökhan Cenk ve Doğan Tel Örgü şirketini temsil eden Sadettin Özoktay da Rusya'da inşaat sektörünün pazar hacminin yüksek olması, ziyarette bulunulan OMSK Bölgesi gibi bazı gelişmekte olan bölgelerde iş yapabilmek potansiyelinin yüksek olmasının Türk işadamları için önemli bir fırsat olduğunu söylediler.

Türk iş adamları, özellikle Know-How'ın çok önemli olduğu günümüzde, iş makineleri imalatları ile ilgili sahip oldukları tecrübeleri uygun partnerler bulmaları durumunda aktararak, Rusya'da ortak projelere imza atabileceklerini belirttiler.

İş adamları Ahmet Murat ve Kemal Türkoğlu da Türkiye de üretilen ürünlerin Rusya pazarına sunulması sırasında, ürün fiyatına eklenen Nakliye ve gümrük maliyetleri ile ürünün nihai tüketiciye ulaştığında fiyatların yükselmesi endişesini taşıdıklarını söylediler. Ancak pazar hacminin yüksek olmasının çok cazip olduğunu vurguladılar.

Kentsel Makine firmasını temsil eden Hasan Önder ve On-İş Makine firmasını temsil eden Cenap Mert ise ürünlerine eklenecek maliyetlerin ürün fiyatlarını yükseltmesi ile rakip olan Çin firmaları ile rekabette zorlanma riskinin dikkate alınması gerektiğini kaydettiler.

100 milyon USD ciroya sahip olan ORSIAD Heyeti'nin Rusya ziyaretinde yer alan firmaların isimleri şöyle:

Tamer Kalıp ve İskele sistemleri Ltd, Doğan Tel Örgü Ltd., Hidrokontrol Ltd., Elfa Metal Ltd., Kemal Türkoğlu Çelik Elek Ltd., Metsan Silobas Ltd, Kentsel Makine Ltd., On-İş Makine Ltd.



ÇERÇEVE

Siyamend KAÇMAZ
skacmaz@gazetem.ru

Sosyal yaşam bizlere neden uzak?

Burada yaşamayı seçen aile kuran, çocuk sahibi olan bizlerin sosyal yaşam adına daha fazlasını yapmamız gerektiğini, buradaki yaşama adapte olmamız gerektiğini hep söylüyorum. Bunun öncülüğünü de buradaki sivil toplum kuruluşlarımızın yapması lazım. Ancak sivil toplum kuruluşlarımız kendi aralarında konuşmadan 'bu senin, bu benim' diye pay ettikleri özel günlerin kutlamaları dışında ortaya pek çıkmıyor. Hal böyle olunca da yapılan etkinliklerdeki samimiyete pek güvenemiyor insan. Oysa hüznümüzü de sevincimizi de birlikte yaşamaktan daha güzel ne olabilir ki.

Düşünün ki buraya ilk gelen, buradaki birçok binanın harcında, kumunda, çimentosunda teri olan bir toplumuz, bizden sonra gelen herkesin burada bir okulu, bir derneği ve ya bir araya geldikleri mekânları var. Bizim ise dikili bir ağacımız bile yok. Üstelik Rusya Federasyonu ile hem siyasi hem insani ilişkileri bizimki kadar iyi olan bir başka ülkede yok.

Moskova'nın havasında büyü var

Moskova'da bir başka oluyor yaz günleri. İçinizde kış kasvetinden kurtulmuş bir gençlik duygusu, güneşli bir hafta sonu kendinizi attığınız Zafer parkında, Vedenha parkında, Botanik parkında ya da Tsarisina parkında nüfusu 10 milyon üzerinde bir şehrin göbeğinde nasıl olur da bu sıklıkta bir orman kalmış dercesine içinize çektiğiniz oksijenin size verdiği yeni düşünceler, işinizde yapacağınız yeni girişim ve atılımlarda ne kadar yardımcı olacağını ancak bu duyguyu yaşayınca öğrenebiliyorsunuz.

Günlerin karanlık buluşması geç olunca hayatta uzuyor Moskova'da. Hele uzayan kısım iş sonrası olunca kendinizi zor atıyorsunuz içeri. Hep söylüyorum bu Moskova'nın havası büyüdü diye. Her nefes alanı bağımlı yapıyor kendisine.



Teknosan

Adres : Shosse Entuziastov, bid.7, 111024
Moscow, Russia
Tel./Fax : +7 495 7273322
www.teknosan.ru



Honeywell
UTC Fire & Security
A United Technologies Company



ESSER
by Honeywell



BOSCH



FERMAX

Entegre Bina Kontrol Sistemleri



Bina Otomasyon Sistemleri



Yangın Algılama ve İhbar Sistemleri



Kartlı Geçiş ve Güvenlik Sistemleri



Kapalı Devre Kamera Sistemleri



Yangın Anons Sistemleri



Görüntülü Haberleşme Sistemleri



Satış öncesi danışmanlık ve tasarım aşamasından başlayarak, montaj, süpervizyon hizmetleri, işletmeye alma, teknik eğitim ve periyodik servis bakım hizmetlerini komple sağlarız. Hedefimiz, siz müşterilerimizin yukarıda belirlediğimiz faaliyet alanlarımız içerisindeki ihtiyaçlarını tespit ederek, sizlere en güvenilir ve doğru çözümü uygun fiyatlarla sunmaktır.



“RUSYA, DÜNYANIN GELECEĞİNE İMZA ATACAK”



rum’ diye işe girmek buradaki en büyük handikap. Doğru platform üzerine oturup onun üzerine bina etmek çok elzemdir.”

“DÜNYANIN GELECEĞİNE İMZA ATAN ÜLKE RUSYA”

Hedefin kısa vadede kar değil uzun vadede ilişki olması gerektiğini anlatan Ersoy, Rusya’nın çok uzun soluklu piyasa olduğunu vurguladı ve “Burası yapı olarak dünyanın geleceğine imza atacak olan bir ülke ve ekonomi olacak” dedi. Ersoy, Türkiye olarak büyüme hedefleniyorsa dış

Dexiabank Rusya Genel Müdürü Mesut Ersoy, Ankaralı sanayicilere Rusya’da bankacılık sistemini anlattı ve önemli tavsiyelerde bulundu.

Ankara Ostim Organize Sanayii Bölgesinde örgütlü ORSIAD başkanlığında inşaat/yapı malzemeleri ve makinaları konusunda üretim ve ticaret yapan 8 firma yöneticisi, Moskova ve özellikle Omsk Bölgesi’nde yatırım olanakları konusunda incelemelerde bulundu, çeşitli görüşmeler gerçekleştirdi.

Türk ticaret heyetine Moskova Hilton Leningradskaya Otelinde gerçekleştirdikleri görüşmelere Rusya’da faaliyette bulunan Türk Bankası’na Dexia’nın Genel Müdürü Mesut Ersoy’da destek vererek Rusya’daki bankacılık sistemi ve işleyiş konularında bilgiler verdi, önemli tavsiyelerde bulundu.

“ÇALIŞTIĞINIZ İNSAN VE SÖZLEŞMELERE DİKKAT EDİN”

Kendilerinin Rusya’da birden fazla şapkası olduğunu ifade eden Ersoy, “İlk şapkamız Türk olmak Denizbank Finansal Hizmetler Grubu iştiraklerinden biri olarak Rusya’da Türk bankacılığını temsil ediyor olmak İkinci şapkamız

ise Belçika Fransız ve Luxemburg ortak girişimi olan Dexia grubu bünyesinde faaliyet gösteren Avrupalı bir banka olmak,” diye konuştu. Dexia’nın yaklaşık 567 milyar Euro aktif büyüklüğü ile Avrupa’nın 16. dünyanın ise 27. büyük bankası olduğunu ifade eden Ersoy, uluslararası alanda 28 ülkede faaliyet gösterdiklerini belirterek şunları söyledi:

“Burada gerek yatırımlarınızın gerekse ticari faaliyetlerinizin finansmanında ve cari hesap işlemlerinizde de size destek oluyoruz. Dış ticaret işlemlerinizde özellikle Rusya’ya yapacağınız ithalatta gümrük idarelerine direkt teminat mektubu vermekten başlayıp, Rusya’dan yapacağınız ihracat işlemlerinizde vereceğimiz teminat mektupları ile KDV iadelerinizin erken tahsil edilmesine kadar ve yine mevzuat tarafında yol gösterici danışmanlık hizmetlerimize kadar pek çok konuda yardımcı olarak Türk şirketlerinin önünü açmaya çalışıyoruz.”

Rusya’daki ticari hayat konusunda dikkat edilmesi gerekenler de değinen Ersoy “Çalıştığınız ticari partnerlerinizle yaptığınız sözleşmelerde dikkatli olursanız rahat edersiniz. Yoksa ‘Ben işe başlarım sonra doğrusunu bul-

pazarlara açılmanın kaçınılmaz, bunun da en doğru adresinin şu an için Rusya olduğunu belirtti.

Mesut Ersoy, ülkede hammadde, ciddi sermaye birikimi ve gereken ortamında var olduğunu ancak iş gücü ve sanayi birikimi anlamında zayıf kaldığını anlattı. Ersoy, “Bizim buraya getireceğimiz en önemli katkı, verimli iş gücü ve sanayi bilgisidir. Bu bağlamda bizim bu toplumla bu ekonomiyle çok fazla gidilecek yolumuz var. Ve buradaki varlığınızla sadece Rusya’ya hükmetmiyorsunuz, orta Asya ve doğu Avrupa bölgesine de hükmediyorsunuz ki; Kazakistan, Beyaz Rusya ile başlattıkları gümrük birliği ile yavaş yavaş bu bölgede yeniden yapılanmaya bağlı bölgesel entegrasyon ve networke sahip oluyorlar. Siz de bu yapılanmanın avantajlarından yararlanıp, burada ürettiğiniz malı gümrüksüz olarak ihraç ediyorsunuz ve ticari anlamda maliyet ve fiyat avantajı yakalayarak rekabet üstünlüğü sağlıyorsunuz. Bana göre burası bir gelecek. Biz de buraya inanarak geldik” diye konuştu.

“FARKINIZ NEDİR?”

Dexiabank Rusya Genel Müdürü Mesut Ersoy, “Türk firmalara Rus bankalarından ne tür farklı hizmet sunuyorsunuz? Vereceğiniz artı nedir?” sorusuna ise şu yanıtı verdi:

“En büyük farkımız, sizi tanımamız. Burada lokal bir bankaya gittiğinizde sizin ne kadar iyi, basiretli bir tüccar olduğunuzu bilemez. Ama biz sizi, firmanızı Türkiye’den tanıyoruz. Kredibilitenizi biliyoruz. Gerekirse Türkiye tarafından da teminatlanma yoluna giderek buradaki finansman ihtiyaçlarınızı çözebiliyoruz. Dolayısıyla vadelendirmelerimiz ile uyumlu ve avantajlı oluyor. Yine biz burada sadece bankacılık işlemlerine aracılık etmek anlamında değil, sektörümüz ile ilgili konularda hukuk ve mevzuat tarafında danışmanlık anlamında da firmalarımızın yanında yer alıp, hizmet sunmayı hedefliyoruz.

RUSYA’DA OLANAKLAR

Ersoy, Rusya’da 2035 yılına kadar 385 milyar dolarlık enerji yatırımından da bahsedildiğini söyledi.

HUKUK KOŞESİ



Ender Karataş
hukuk@gazetem.ru

E-postaların Rusya Federasyonu mahkemelerinde hukuki geçerliliği

İnternet teknolojilerinin giderek ticari faaliyetlerin içerisinde yer alması, ticaret yapan firmalar arasında bilgi ve evrak alışverişi şeklinin de bu ortama taşınmasına sebebiyet vermektedir.

Son zamanlarda elektronik posta (e-mail veya e-posta) yardımı ile firmalar evrak ve yazışmaları birbirlerine göndermekte, orijinal imzalı evraklar ise daha sonra normal mektup posta veya kurye servisleri kanalı ile karşılıklı ulaştırılmaktadır. Amaç ticari trafiğin hızlanması ve zaman kaybının önlenmesidir.

Teori ve düşünce olarak her şey güzel görünmesine karşın birçok firma e-posta ile yapılan evrak alışverişlerini ve yazışmaları ihtiyaç duyulduğu zaman kötü niyetli olarak yok sayabilmekte ve hiçbir konudan haberi olmadığını rahatça söyleyebilmektedir.

Durum böyle olunca akıllara ilk olarak karşılıklı e-posta ile gönderilmiş ticari sözleşmelerin ve bazı onay yazılarının geçerliliği-hukuki yaptırım gücü olup olmadığı soruları firma yöneticilerini ve iş adamlarını huzursuz etmektedir.

Rusya Federal ticari kanunların ilgili maddeleri e-posta ile gönderimi yapılan ve tarafların karşılıklı ticari onayını içeren yazışmaları, ticari kanun da yer alan usullere uygun olması durumunda geçerli ve hukuksal sayabilmektedir.

Bunun ne anlama geldiğini daha basit bir söylem ile size aktarmamız gerekir ise;

1-Firmaların yaptıkları sözleşmelerde yer alan maddeler içerisinde, tarafların e-posta ile yapacakları yazışma

ve sözleşme gönderimlerinin hukuki geçerliliği olduğunun açık olarak yazılması gerekmektedir.

2-E-posta ile yapılan yazışmaların oluşacak anlaşmazlıklarda kanıt olarak geçerliliği olduğu sözleşmelerde ayrı bir madde olarak yer almalıdır.

3-Eğer firmanız aktif olarak e-posta ile uluslararası yazışmalar yapıyor ise mutlaka Rusya da elektronik imza tescilli yaptırmanızı öneririz.

4-Ticari mahkemelerde esas olarak talep edilen gerçekten firmanızın e-posta adresinden ilgili yazışmanın karşı firma ya gönderilip gönderilmediği konusudur. Bu detayı noter kanalı ile tescil ettirebileceğiniz gibi, size internet hizmeti veren kuruluş ile yapacağınız hizmet sözleşmesinde ayrı bir madde olarak; gerektiğinde e-posta hareketlerinin detaylı dökümünün verileceği ibaresini koyarak bu kanıtı resmen sağlamanız olacaktır.

Eğer yukarıda açıklamaya çalıştığımız 4 farklı unsurdan hiçbirisini sağlayamamış durumdaysanız;

ilişkiniz olan firmanın rekvizitinde, sözleşmesinde, faturalarında resmi e-posta adresini açık olarak belirtmesini isteyiniz. Ve her türlü yazışmayı bu adres ile yapınız, bu sayede mahkemelerde bu e-postaları kanıt olarak gösterme şansımız doğacaktır. Eğer orijinal imzalı sözleşme henüz elinize ulaşmamış ise , her türlü e-posta yazışmasında bu sözleşmeye atıfta bulununuz. Falanca tarihli, falanca numaralı sözleşmemize istinaden şeklinde...

Avukatrusya@gmail.com

Soçi’de olimpiyatlar, 2018’de Dünya Kupası, Formula 1 yarışları dolayısıyla yeni hızlı trenler, stat ve oteller yapılacağını da belirten Ersoy, sözlerini şöyle tamamladı:

“Bu kadar merkez olacak bir ülkede bulunmak gerçekten önemli. Bizde Dexia/Denizbank ailesinin bir üyesi olarak ana hedefimiz Türk girişimcisine destek olmak, sizin anladığınız anlamda bir bankacılık hizmetini sunmak. Ben kurum olarak buraya geliyor döviz, faiz risklerinin altına giriyorsam bir anlamı olmalı. Bu anlamın özünde destek olmak var.”

HERŞEY SÖZLEŞMEYE DAYALI

Bankanın Ticari Bankacılık Bölüm Yöneticisi Koray Akefe’de yaptığı konuşmada, Rusya hukukunun, bankacılık

ve finansın tamamen sözleşmeye dayalı ilerlediği ve ticari faaliyetlerde alt yapısının çok iyi inşa edilmesi gerektiğini söyledi. “Geçmiş tecrübelerimize dayanarak; KOBİ ve ticari segmentte faaliyet gösteren firmalarımızın gerek enformasyon kaynaklı sorunlarına bankacılık tarafında hukuki ve mevzuatsal anlamda bilgi paylaşımı ve danışmanlık hizmetleri ile gerekse finansal anlamda mali yapılarına dayalı performanslarına bağlı olarak vereceğimiz destek ve yüksek kaliteli bankacılık hizmetleriyle de geçmişte olduğu gibi gelecek dönemde de Türk firmalarının yanında yer almaya devam edeceğiz” dedi.



VIP Consulting

CONSULTING CENTRE

- Hukuk danışmanlığı
- Her türlü şirket kuruluşu
- Çalışma izni
- Davetiye, vize işlemleri (işçi, teknik, söfor)
- Her türlü lisans, izinler (inşaat, proje, kuyum vs.)

- Mali müşavirlik ve muhasebe
- Muhasebe raporlarının isteğe bağlı türkçe hazırlanması
- İC-Muhasebe programının eğitimi (türkçe, rusça)
- Yazar kasa hizmetleri
- Tercüme ve noter işlemleri

NOT: DAVETİYE-VİZE İŞLEMLERİ 25 \$






Адрес: м.Курская,
ул.Земляной вал
Москва, Россия
msn: vip-consulting@live.ru
e-mail: vip-consulting@mail.ru

Tel mob: +(7 926) 723 33 33
Tel mob: +(7 903) 012 34 53
Tel ofis: +(7 495) 787 28 65
Fax: +(7 495) 787 28 64
www.vconsulting.ru

Moskova yakınlarında büyük konut projeleri

Moskova yakınlarındaki Vidnoye ve Domodedovo şehirlerinde 500 milyon dolar yatırımla MR Group şirketi tarafından yaklaşık 300 bin m²'lik konut yapılması planlanıyor.

Kommersant gazetesinde yer alan habere göre, MR Group büyük konut projesi ile ilgili olarak Vidnoye şehrinde 15 hektarlık arsa satın alırken, buna benzer büyüklükte bir arsanın ise Domodedovo şehrinde alınacağı belirtiliyor.

Konu ile ilgili bir açıklama yapan MR Group satış müdürü İrina Dzyuba, Moskova Bölgesi'nde bunlara benzer 10-15 arsa alınarak konutlar yapılacağını ifade etti.

Glavstroy Halkla İlişkiler Müdürü Vitaliy Korolev de, Moskova Bölgesi'nde (Padmoskovya) Rusya'nın diğer bölgelerine göre daha aktif bir şekilde konutların yapıldığını dile getirdi.



Miel-Novostroyki genel müdürü Mariya Litinetskaya ise, Moskova Bölgesi'nde konutlara talebin büyük olduğu ve yıl sonuna kadar bölgede 17 yeni konut projesine başlanacağını vurguladı.

Krost genel müdürü Aleksey Dobaşin de Moskova Bölgesi'nde konut yapımı ile ilgili görüşlerini belirtirken, yatırımcılar için en çok ilgi çeken konut projelerinin Moskova'ya 50 kilometreye kadar olan alandaki projeler olduğunu belirtti.

Başkentte konut pazanı canlandı



Moskova'da konut pazarındaki satışlarda son aylarda canlanma ve hareketlilik görülmeye başlandı.

Nisan ayındaki konut satışları yılın en yoğun satışının gerçekleştiği ay olan geçen yılın aralık ayı seviyesine ulaştı. Genelde nisan aylarında durgunluk görülmesine karşın, aralık ayında olduğu gibi yoğun taleplerle karşılaşılması emlak piyasasında yüzleri güldürdü. Bu yılın mart ve nisan ayındaki konut satışlarındaki rakamlar ise kriz öncesi 2007 yılı sonunda görülen rakamlara ulaştı.

Moskova'da önde gelen emlak şirketleri tarafından yapılan açıklamaya göre, aktif bir şekilde Moskova'da konut satışlarının gerçekleşmesine ve artan taleplere rağmen konut fiyatlarında büyük bir değişiklik olmadı ve halen yılın başından bu yana ortalama metrekare fiyatı 170 bin ruble civarında seyrediyor.

Blackwood şirketi yöneticisi Konstantin Kovalev, önümüzdeki aylarda Moskova'daki konutlara olan taleplerin Moskova Bölgesi'ne

kayabileceğini bildirirken, şu anda Moskova'dan ev almak isteyenlerin bütçesine göre ev bulmasının zor olduğu, bu bütçe ile insanların Moskova'nın biraz dışındaki yerlerden ev almasının daha kolay ve mümkün olduğuna dikkat çekti. Ayrıca, Moskova Bölgesi'ndeki evlerin Moskova'ya göre daha avantajlı olduğu, ekolojik, fiyat ve kalite açısından da Moskova Bölgesi'nde daha iyi seçenekler bulunmasının çok rahat olduğu, Moskova'daki ev fiyatına Moskova çevresinden daha büyük, geniş ve güzel, aynı zamanda sakın ve kafa dinlenecek bir ev alma imkanı olduğu ifade edildi.

Öte yandan, son zamanlarda Moskova'daki dairesini satın Moskova dışından daha güzel bir daire veya yazlık tipi ev alanların hiç de az olmadığı ve insanların yavaş yavaş kentin gürültüsünden Moskova dışındaki sakin bölgelere kaçtıkları, bunun ileri ki zamanlarda Moskova Bölgesi'nde konut inşaatlarına paralel olarak daha da artacağı bildiriliyor.

Ev fiyatlarında büyük artışlar bekleniyor

IntermarkSavills şirketi tarafından yayınlanan rapora göre, Moskova'da bu yılın ocak-nisan aylarını kapsayan 4 aylık dönemde konut satış fiyatları %10 oranında artış gösterdi. Uzmanlar, yılın kalan 8 aylık döneminde de %20'lik bir fiyat artışının beklendiğini belirtirken, 2011 yılındaki toplam konut fiyat artışının %30'a kadar çıkmasının ve metrekare fiyatın 191 bin 800 rubleye kadar (6 bin 860 dolar) beklendiği bildiriliyor.

Ayrıca, Moskova'da hız kazanan konut fiyat artışlarının yaz aylarındaki geleneksel durgunluk döneminin ardından daha çok ev satışlarının arttığı sonbahar döneminde kendini göstermesi ve sonbahardaki eylül-ekim-kasım aylarında aylık konut fiyat artışlarının %4-%5 arası olması bekleniyor.



Azbuka Jilya tarafından yapılan açıklamada ise, mayıs ayının 18 günlük döneminde ikinci el konut fiyatlarının %1.8 artarak 170 bin rubleye kadar çıktığına da dikkat çekilirken, alıcı ve satıcıların yaklaşık 10 günlük mayıs tatili

sonrası emlak piyasasına geri döndükleri ve emlak piyasasının canlanmaya başladığı, artan talebe orantılı olarak fiyatların da arttığı ifade ediliyor. Satışa sunulan evlerin oranında ise %3'lük bir artış gözleniyor.

Konut inşaat hacminde masraflar arttı, alan azaldı

İnşaat ve banka sektörlerinde canlanma yaşanmasının ardından, Rusya'da bu yılın ilk 4 ayındaki konut inşaat masrafları hacminde artış, metrekare bazında ise azalma yaşandı.

Rusya Devlet İstatistik Kurumu (Rosstat) tarafından yapılan açıklamaya göre, ülkede ocak-nisan dönemini kaplayan 4 aylık dönemde yapılan konut inşaat masrafları 971.6 milyar rubleyi buldu. Buna göre, yapılan konut inşaat masraflarında geçen yılın



aynı dönemine göre %0.5 oranında artış yaşandı.

Öte yandan, geçen nisan ayında yapılan konut inşaat hacmindeki masraflarda geçen yılın nisan ayına göre %1.9 oranında düşüş görüldü ve bu rakam 307.9 milyar ruble ile sınırlı kaldı.

4 aylık dönemde toplam 12.4

milyon m² alana sahip 145 bin 600 dairenin yapımı bitilirken, bu sayı sadece nisan ayında ise 3.1 milyon m²'lik 38 bin 600 daire oldu. Verilere göre, bu yılın ocak-nisan aylarında toplam inşa edilen konut hacminde geçen yılın aynı dönemine göre %6.7 oranında azalma meydana geldi.

Sorunlu evler Moskova'nın güneydoğusunda

Yılın başından 16 Mayıs tarihine kadar yeni yapılan evlere yönelik gelen şikayetlerde Moskova'nın güneybatı bölgesi ilk sırayı aldı.

Eksik, kusurlu ve hatalı ev yapımı ve bu şekilde sahiplerine evin teslim edilmesinden dolayı halk Moskova İnşaat Dairesi acil hattını arayarak şikayetlerini bildirirken, bu şikayetlerde 60 şikayetle Moskova'nın güneybatı bölgesi ilk sırada yer aldı. İkinci sırada 35 şikayetle Moskova'nın batı bölgesi gelirken, üçüncü sırada 25 şikayetle kuzeydoğu bölgesi belirdi. Satılan yeni evlere yönelik en az şikayet güney bölgesi için geldi.

Geçen 4.5 aylık dönemde yeni yapılan evlere yönelik toplam 207 şikayet gelirken, geçen yıl boyunca ise 680 şikayetin geldiği bildirildi.

Güneyde Şikayet Yok

Öte yandan, geçen yıl da en çok şikayetlerin aynı şekilde güneybatı



bölgesindeki yeni evlere, en az şikayetin ise güneyde yapılan yeni evlere geldiğine dikkat çekildi.

En çok, tesisatın iyi yapılmadığı, pencere ve balkon duvarlarında su aktığı, evin dış cephesinin düzgün yapılmadığı, marangozluk işlerin kalitesiz gerçekleştirildiği gibi şikayetler

geliyor. Evlerin yapımı ile ilgili şikayeti olan kişiler hafta içi saat 10-19 saatleri arasında (495) 650-50-55 numaralı telefonu arayarak yetkili kişiye şikayetini anlatma imkanı bulurken, diğer saatlerde ve cumartesi-pazar günleri ise otomatik olarak telesekretere şikayet bırakılabiliyor.

Rusya'da otomobil kredisi alımında büyük yükseliş yaşanıyor



Kriz döneminde Rusya'da yaşanan kredilerdeki düşüş oranı yerini hem yeni otomobil hem de ikinci el otomobilleri alımında büyük kredi taleplerine bıraktı.

Rusfinans Bank tahmin raporuna göre, bu yıl yeni araba alımı için 836 bin ve ikinci el araba alımı için ise 812 bin kişiye araba kredisi verilecek.

Avtostat verilerine göre geçen yıl yeni arabalar için 611 bin ve ikinci el arabalar için ise 543 bin kredi dağıtılmıştı.

Beklendiği şekilde çıkması durumunda bu yıl araba satışlarının %20-%30, araba kredisi pazarının ise yaklaşık %50 artacağı ifade ediliyor.

Ayrıca, şu anda birçok bankanın uygun araba kredisi vermeye başladığı, otomobil şirketlerine ait bankaların da araba kredisi için özel seçenekler sundukları bildiriliyor.

Piyasa analitik uzmanlarına göre, 2015 yılına gelindiğinde her 3 ikinci el arabadan birinin kredi ile alınması bekleniyor. Öte yandan, şu anda yeni alınan her 3 otomobilden birinin kredi ile alındığına dikkat çekiliyor.

Rusya'nın 2011 Hac kontenjama 20 bin 500

Bu yıl Rusya'nın haciliğe göndereceği toplam kişi kontenjama 20 bin 500 kişi olarak belirlendi.

Meclis Dini Toplular Komisyonu Başkanı İlyas Umahonov konu ile ilgili yaptığı açıklamada, Hac imkanının ilk başta hiç gitmemiş kişilere verilmesi gerektiğini ve ileride Hac vazifesini yapmaya gidenler ile ilgili bir bilgi bankasının oluşturulacağını belirtti.

Öte yandan, Hac'a en çok Dağıstan, Çeçenistan, İnguşetya ve Tataristan'dan gidenler oluyor. İleride bunun da önüne geçileceği ve her bölgeden insanlara Hac'a gidebilme olanağının sunulacağı ifade edildi. Ayrıca, şu anda Hac organizasyonunun yapacak turizm şirketleri ilgili listenin çıkartıldığı, daha sonra dini kurumlarla görüşülmesinin ve onayın alınmasının ardından bu şirketlerin akreditasyonunun gerçekleştirileceği dile getirildi.

Bu arada, Ortadoğu'da meydana gelen karışıklıklar sonrası karayolu üzerinden Hacı gönderilmeyeceği ve sadece uçakla Hac'a gidilebileceği bildirildi.

Moskova kötü imajını düzeltmek istiyor



İstatistik raporlarına göre, Moskova'yı görmeye gelen turistlerin %80'i buraya tekrar gelmeyi düşünmüyor.

Forbes dergisine göre ise, Moskova daha önceleri gibi dünyanın en güzel 10 şehri arasında artık giremiyor. Moskova İdari Yönetimi bunu değiştirmek ve Moskova'nın imajını iyileştirmek için birtakım projeler üzerinde çalışıyor.

RBC Daily haberine göre, en önemli proje arasında Moskova'nın uluslararası arenada ilginç ve ilgi çekici bir logoya sahip olması geliyor. Bu logo sayesinde insanların Moskova'ya çekilmesi planlanırken, bu logonun kırmızı fon üzerinde beyaz renkte hayretler içerisinde

kalıp gülen bir yüz olacağı bildiriliyor. Logo Stolitsa adlı toplumsal bir dernek tarafından öne atılırken, bunun insanların Moskova'ya geldiğinde gördükleri karşısında hayrete düşeceği ve sevinçten gülümseyeceği biçiminde açıklanıyor.

Moskova İdari Yönetimi, Moskova'nın imajının düzeltilmesinin başlı başına titiz bir çalışma olması gerektiğini ifade ederken, bunun için büyük bir çalışma gerektiği belirtildi. Moskova'da ileriye yönelik turist sayısını arttırmak için otel inşaatları ve alt yapı dahil birçok çalışma yaparken, şu andaki Moskova'ya gelen turist sayısının 2020 yılında iki katına çıkarılmasının hedeflendiği de bildiriliyor.

Yeni tip uluslararası ehliyetlere geçiliyor

Yurtdışında da geçerli olan uluslararası ehliyetlerde değişikliğe gidiliyor.

Rusya Dışişleri Bakanlığı'nın talimatıyla yeni tip ehliyetlere geçilirken, bundan sonra yurtdışına çıkan Rus vatandaşının uluslararası anlaşmalarda öngörülen şekilde olan küçük kitapçık şeklindeki ehliyetlerden alacağı ifade edildi. Daha önce verilen uluslararası ehliyetler ise geçerlilik süresinin sonuna kadar kullanılabilir. Bu tip ehliyetlerin geçerlilik sürelerinde ise bir değişiklik yapılmadı. Uluslararası ehliyetler üç yıl veya normal ehliyetin geçerlilik süresi kadar olacak.

Öte yandan, uluslararası ehliyet almanın pek bir zorluğu olmadığı ve sıra beklemek de gerekmediği, önemli olan bu tür ehliyet işlemlerinin yapıldığı trafik şubesine gitmek

olduğu belirtildi. Uluslararası ehliyeti almak için normal ehliyeti göstermek, 35x45 mm. ölçüsünde fotoğraf vermek ve 1 000 ruble harç ödemek yeterli olacak.

Talep edilen uluslararası ehliyetin 8 dilde olacağı bildirilirken, bu yüzden bu tip uluslararası ehliyetlere geçildiği dile getirildi. Bu ehliyetlerin üzerinde normal kategori haricinde bu kategoriye giren ulaşım araçları da yazılacak. Öte yandan, Rusya'da kategoriye giren araçların belirtilmesiyle ilgili yasa taslağının şu an için mecliste olduğu ve yakın bir zamanda kabul edilmesinin beklendiği bildirildi.

Yeni tip uluslararası ehliyetle ilgili Rusya Dışişleri Bakanlığı'nın resmi yazısı resmi gazetede 20 Mayıs'ta yayınlan ve kararın 30 Mayıs'ta yürürlüğe gireceği açıklandı.

Moskova Nehri'ne yaya köprüsü yapılacak



Moskova Belediyesi tarafından şehrin güneydoğusunda Moskova nehri üzerine yaya köprüsü yapılması planlanıyor.

Konu ile ilgili olarak Moskova baş mimarı Aleksandr Kuzmin yaptığı açıklamada, Moskova'nın güneyi ile güneydoğusunun birbiri ile bağlantısı olmadığına dikkat çekerek, Moskova'nın bu bölgenin tam

orta kısmına inşa edilecek olan yaya köprüsü sayesinde iki bölgenin birbirine bağlanacağı ve yayaların da bu şekilde vakit kaybindan kurtulacağı belirtildi.

Yaya köprüsü için ise Şosseynaya ile Kaspiyskaya caddeleri arasında kalan kısım kararlaştırılarak en kısa zamanda çalışmalara başlanacağı da kaydedildi.

Moskova'da okuyan Türk öğrencilerinin 19 Mayıs buluşması



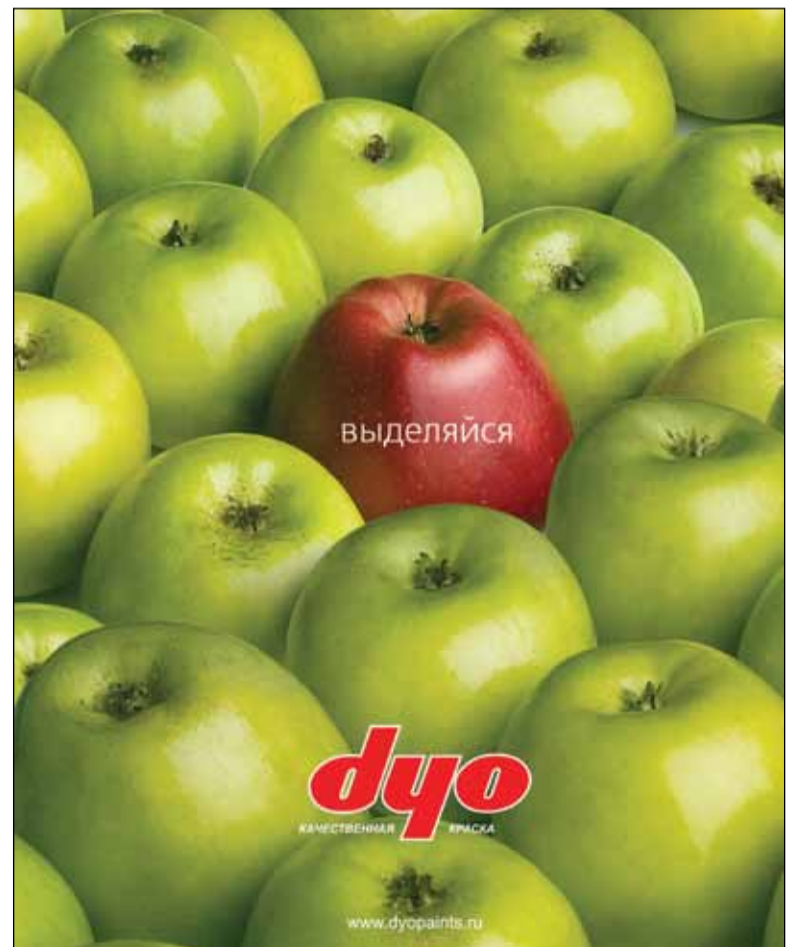
Türkiye'nin Moskova Büyükelçiliği, 19 Mayıs Gençlik ve Spor Bayramı dolayısıyla Rusya'da öğrenim gören Türk öğrencilerine Büyükelçilik Rezidansında bir resepsiyon verdi.

18 Mayıs çarşamba akşamı gerçekleşen davete Moskova'da eğitimini sürdüren lise ve üniversiteli gençlerden oluşan yaklaşık 50 öğrenci katıldı. Türkiye'nin Moskova Büyükelçisi Aydın Sezgin öğrencileri tek tek karşılayıp ilgilenirken, davette elçilikte görevli birçok diplomat, ataşe ve müşavirler de hazır bulunarak öğrencilerle tanışma ve sohbet olanağı buldular.

Büyükelçi Aydın Sezgin Gazetem'e yaptığı açıklamada, Türkiye'den gelerek Rusya'da okuyan üniversiteli gençlerle buradaki Türk iş adamlarını bir araya getirmek için girişimler yürütüleceğini söyledi. Büyükelçi Sezgin, üniversiteyi Rusya'da bitiren gençlerin istihdamını kolaylaştırmak için çalışmalar başlatılacağını, bu şekilde Rusya'da üniversite okuyan Türk gençlerine iş konusunda yardımcı olunacağını, iş adamları ve üniversite öğrencileri arasında koordinasyonun sağlanacağını da kaydetti.

Öğrenciler için e-posta ağı

Moskova Büyükelçiliği'nde görev yapan Müsteşar Ceren Yazgan Etiz ise, üniversiteli gençlerle artık daha sıkı bir irtibat içerisine girileceğini, okuyan üniversiteli öğrencilere yönelik ticaret müşavirliğinin iş adamları için yürüttüğü e-posta ağının bir benzerinin Türk öğrenciler için de yapılacağını ve bu posta ağı sayesinde Rusya'nın her tarafından okuyan öğrencilerin bir bünyede birleştirileceğini belirtti.



Gorkiy Park'a plaj yapılması planlanıyor

Moskova Belediyesi, şehirdeki parklara yeni bir yüz ve güzelliğe kavuşturmak için çabasını sürdürüyor.

Gorkiy Kültür Parkı'nın onarımdan geçirilerek girişin ücretsiz hale getirilmesinin ardından şimdi de parkta 400 kişilik bir plaj yapılacak ve dinlenme yerlerinde ücretsiz Wi-Fi olanağı sunulacak.

Gorkiy Park Müdürü Sergey Kapkov konu ile ilgili bir açıklama yaparken, bu yaz parkın içerisinde 400 kişi kapasiteli plaj açılacağı, burada duş kabinleri de olacağı ve isteyenlerin güneşlenmek için tahta yatak ve güneşten korunma şemsiyesi kiralayabileceğini belirtti. Ayrıca, Gorkiy Park'ta açık hava sineması ve çocuk oyun merkezleri de yapılmasının planlandığı müjdesi verildi.

Moskova'da New York veya Londra'daki gibi parklar oluşturulamayacağı ve o parklara özenilmesinin de doğru olmayacağı dile getirilirken, Moskova'da kendine öz güzellikte ailece dinlenecek, gezip dolaşacak parkların meydana getirilmesi gerektiği ifade edildi.

Demiryollarında üst yatak daha ucuz olacak

Moskova-St.Petersburg başta olmak üzere 74 farklı tren seferlerinde kupe diye adlandırılan dört kişilik vagonlarda üst yataklar daha ucuz olacak.

30 Eylül 2011 tarihine kadar geçerli olacak indirimli tarife göre, üst yataktan tren bileti alanlar alt yatak ücretine oranla %30 daha ucuz seyahat edecekler.

Daha önce de 15 Ekim 2010-1 Nisan 2011 tarihleri arasında uzak yol giden trenlerde üst yataкта indirimli fiyata gidilmişti. Bu kampanyanın olumlu neticeler verdiği belirtilirken, farklı kategoride tren biletleri olması sayesinde insanların bütçesine göre yer seçimi yaptıklarına ve kampanyalardan memnun olduklarına dikkat çekildi.

Cinema-park, Rusya'nın en büyük sinema zinciri oldu

Cinema-park, Rusya'daki en çok ekrana sahip sinemalar zinciri haline geldi.

Şirketin resmi sitesinde yapılan açıklamada, ülke içerisinde toplam 169 salona (4 IMAX salonu dahil) ve 29 bin 765 kişilik koltuğa ulaşıldığı belirtildi. Cinema-park bu ünvana Sibiry'a'nın Novosibirsk şehrinde 9 salonlu sinema açmasının ardından ulaştı. Ayrıca, bu sinemalar zincirinin 20 çok salonlu sinemaya, Rusya genelinde kendi sinemalarında 1 milyonu aşkın seyirciye sahip oldukları bildirildi.

Daha önce ise, bu ünvanı 166 salonla Karo-film elinde bulunduruyordu. Karo-filmin toplam 29 bin 217 kişilik koltuğu bulunurken, ayda 1.45 milyon seyirciye sahip oldukları dile getirildi.

Rusya'da taksiciler izinsiz çalışamayacaklar

Rusya'da korsan taksicilik yapmak ve izinsiz çalışmak imkansız hale geliyor.

İçişleri Bakanlığı Trafik Güvenlik Dairesi Başkan Yardımcısı Vladimir Kuzin tarafından yapılan açıklamaya göre, 1 Eylül tarihine kadar tüm taksicilerin yolcu ve bagaj taşımak için "Lisans" adı verilen taksicilik yapma izin belgesi almaları gerekiyor. Aksi takdirde bu kişilerin çalışmalarına izin verilmeyecek. Taksiciler için izin belgesi o bölgelerin yetkili makamları tarafından verilecek ve o izni alan kişi sadece izinin alındığı bölgede taksicilik yapabilecek. Başka bir şehir veya bölgeye yolcu götürmek ve çalışmak isteyen taksicinin o bölgeden ayrıca izin alması veya izin aldığı bölge idaresinin diğer bir bölge ile anlaşmasının olması gerekiyor.



1 Ocak 2012'den itibaren ise, yolcu taşımada yeni uygulama ve cezalar gelecek.

Korsan taksiyeye karşı en önemlisi uygulama ise, taksicilerin yolcularına yazar kasa fişi veya makbuz vermesi ve aracın taksit olduğu anlaşılacak bir renkte ve ışıktaki gösteriliyor. Bu kurallara uymayan taksicilere 1 000-5 bin ruble arası, sorumlulara 10 bin-50 bin ruble arası ve

şirketlere ise 30 ile 200 bin ruble arası para cezası kesilecek. Kanunsuz şekilde aracın boyanması ve ışığın konulması durumunda ise bunu gerçekleştiren kişiye 2 bin 500 ruble, sorumluya 20 bin ruble ve şirkete ise 500 bin ruble ceza kesilecek. Yapılan ihlalin ortadan kaldırılmasına kadar ise araçtaki taksit ışığına el konulacak, aracın plakası sökülerek trafiğe çıkması yasaklanacak.

Çerkez Pazarı'nın yerine spor üniversitesi yapılacak



Rusya Spor ve Turizm Bakanlığı, kapatılan Çerkez Pazarı'nın bulunduğu alana büyük bir Spor Üniversitesi yapmak için çalışmalara başladı.

Konu ile ilgili olarak Spor, Turizm ve Gençlik Bakanı Vitaliy Mutko yaptığı açıklamada, kapatılan pazar alanını Spor Üniversitesi binası yapmak istediklerini belirtti. Bununla ilgili hükümete de çağrıda bulunan Mutko, bakanlık tarafından kurulan Moskova Devlet Spor Üniversitesi'nin gelişimine katkıda bulunacak olan binanın yapımı için destek olunmasını istedi.

Bu projenin gerçekleştirilmesi

için 35-40 milyar ruble (1.3-1.4 milyar dolar) gibi bir paraya ihtiyaç olduğu ifade edilirken, projenin etaplar halinde 2015 yılına kadar hayata geçirilmesinin hedeflendiği dile getirildi.

Spor Üniversitesi'nin yapılacak istendiği alanda bulunan Çerkez Pazarı 2009 yılında kapatıldı ve bu tarihten sonra buranın ileriye dönük planları için farklı görüşler ileri sürüldü. Başlangıçta bir kısmına spor salonları, bir kısmına da konutlar yapılacağı bildirilirken, daha sonra da olimpiyat hazırlık merkezi haline dönüştürüleceği açıklanmıştı.

Lujniki Pazarı sahipleri alışveriş merkezi yaptırmak istiyor

Lujniki Pazarı'nı 2003 yılından bu yana yöneten şirket Orgmarket, pazarın 30 Haziran'da kapatılmasının ardından 6 ay içerisinde Moskova'nın başka bir mahallesinde alışveriş merkezi açarak işlerine devam etmek istiyor.

Konu ile ilgili olarak RBC Daily gazetesinde çıkan habere göre, Moskova Belediyesi'nin aldığı karara Lujniki pazarının sahibi Orgmarket şirketi genel müdürü Aleksandr Sergeev saygı gösterirken, belirlenen tarihe kadar pazarın kapatılmasının gerçekleşeceği bildirildi. Ayrıca, Orgmarket şirketi Moskova Belediyesi'nin Lujniki pazarını kapatmasının



ardından kendilerine yeni bir yer vereceklerini ümit ettiklerini ve bu yere de alışveriş merkezinin inşa edileceğini belirttiler.

30 Haziran'da kapatılacak olan Lujniki pazarının geçiş yerleri ile beraber toplam alanının 48 bin m²'yi aştığı, burada 2 bin 500 işportacı dükkanı, 550 seyyar dükkan ve 550 konteyner tipi depo yeri olduğu bildiriliyor.

Gazetem Objektiflerine takılanlar



SYSTEM CONSULTING LTD.

Türk girişimcilerinin olduğu her yerde varız

MALİ MÜŞAVİRLİK VE MUHASEBE HİZMETLERİ

10 Yıldır Moskova'da Türk, Rus ve diğer ülke vatandaşlarına muhasebe hizmeti veren SYSTEM CONSULTING, Moskova, Kazan, Soci ve Krasnodar'da 20'yi aşkın tecrübeli muhasebe personeliyle muhasebe hizmeti vermektedir.

MUHASEBE HİZMETİ VERDİĞİMİZ FİRMALARIN FAALİYET ALANLARI

- ★**İnşaat:** Genel müteahhitlik, ana müteahhitlik, taşeronluk hizmetleri
- ★**Ticaret:** Toptan ve perakende ticaret, ithalat ve ihracat,
- ★**Üretim:** Yarı mamul, ara mamul ve bitmiş mamul üretimi muhasebesi
- ★**Yatırım:** Yatırım danışmanlığı ve inşaatı
- ★**Proje:** Her türlü inşaat projeleri hizmeti
- ★**Transport:** Her türlü mal ve yolcu taşımacılığı,
- ★**Danışmanlık:** Hukuki ve hizmet alanında çalışan firmalar,
- ★**Temsilcilik:** Yabancı ülkede faaliyet gösteren firmaların Rusya'daki temsilcilikleri veya şubeleri vasıtasıyla faaliyet gösterenler

MUHASEBE HİZMETİ VERDİĞİMİZ FİRMALARIN ÜLKELERİ

TÜRKİYE, Rusya, Özbekistan, Kazakistan, Tacikistan, ABD, İngiltere, Romanya, Moldova, Bulgaristan, Hindistan, Pakistan, Lübnan, İran.

Telefon: +7 (495) 748 69 42 (Pbx)

Mobil : +7 926 949 55 55

E-mail: sconsulting@hotmail.com, sconsulting@mail.ru,

Adres: 119071, Moskova, Leninski Prospekt, Dom: 15, padyej: 3, Ofis: 203 -205

Milletvekilleri turizm sektörüne el attı



Turizm sektörüne bir düzen getirmek ve sorunları ortadan kaldırmak için milletvekillerinin devreye girdiği bildirildi.

Kommersant gazetesinde yer alan habere göre, milletvekilleri meclise Rusya'daki turizm faaliyetlerini düzenleyen kanuna ek bir düzenleme ile ilgili bir tasarı sundular.

Yeni tasarıya göre turizm acentaları kendi adlarına kesin tarihi belli olmayan turları satamayacaklar. Müşteriler sadece mali garantisi olan tur operatörüyle anlaşma imzalayacak.

Ükedeki sayıları on bine yaklaşan birçok turizm acentası onlarca tur operatörle çalışırken, yeni kanun tasarısına göre turizm acentaları turları tur operatörünün izni dahilinde tur operatörü adına satabilecek. Şu anda ise turizm acentalarının turu kendi adına sattıkları ifade ediliyor. Tasarının kabul edilmesi durumunda turizm sektöründe köklü değişimler olacağı ve satılan turlardan direk tur operatör şirketlerinin sorumlu olacağı belirtiliyor. Ancak, bazı uzmanlar bunun tur operatörlerinin işine gelmeyeceğini de vurguluyor.

Moskova'da yeni bir Kempinski hoteli açılıyor

Uluslararası oteller zinciri Kempinski Hotels gelecek yıl Moskova'daki ikinci otelini açmayı planlıyor.

İnterfaks ajansının haberine göre, yeni açılacak olan otel Nikolskaya Kempinski Moskova adını taşıyacak ve 210 odalı 5 yıldızlı otel Nikolskaya caddesi ile Lubyanskaya meydanı arasında kalan bölgede yer alacak. 130 yıl önce inşa edilen bir binada açılacak olan Moskova'nın ikinci Kempinski otelinde binanın tarihi yüzü değişmeyecek şekilde onarım ve restorasyondan geçirilecek. Kempinski Hotels şirketinin resmi internet sitesinde de yeni açılacak otelle ilgili bilgi yer alırken, otelin dünya standartlarında olacağı, otelin içerisinde mağaza, restoranlar, yüzme havuzu, 400 araç kapasiteli yeraltı garajı bulunacağı da ifade ediliyor.

Kempinski Hotels grubunun şu anda Moskova'da "Hotel Baltschug Kempinski Moscow" ve St.Petersburg'da "Kempinski Hotel Moika" olmak üzere iki oteli bulunuyor. Gelecek yıl Moskova'da açılması düşünülen yeni otelle beraber sayı üçe çıkarılacak.

Ruslar artık erken rezervasyona yöneldi



Daha önceleri Rusya'da halk son dakikada indirimli ucuz tatil turu alıp tatile giderken, son yıllarda durum bir hayli değişti. Turlara taleplerin artması, kaliteli otellerdeki yerlerin erken bitmesi ve yer sorunu yaşanması turistleri erken rezervasyona yöneltti.

Ayrıca, turizm şirketlerinin de erken rezervasyonla ilgili kampanya düzenlemesi ve turistleri buna teşvik etmesi insanların artık tatil turlarını aylar öncesinden almalarını sağladı.

Natali Tours Genel Müdürü Vladimir Vorobyev konu ile ilgili bir açıklama yaparken, bu yılın ilk 4 ayındaki erken rezervasyon rakamlarının geçen yılın aynı dönemine göre %87 arttığını belirtti. Ayrıca, erken rezervasyonunun haziran ayı için %75, temmuz ayı için %109 ve ağustos ayı için %137 arttığını işaret edildi. Erken rezervasyonlarda uygulanan indirimin de bu tür rezervasyon artışlarında büyük rol oynadığı dile getirilirken, rezervasyonlarda uygulanan indirimin %30'lara kadar vardığı bildirildi. Bundan tur operatör şirketleri de memnun kalırken, erken rezervasyon sayesinde tur satışlarında da artışlar görüldüğü, eskisi gibi son dakika turlarına olan ilginin de son dakikada bir şey bulunamadığı için düştüğü ifade edildi.



Moskova'da turistler artık kaybolmayacak

Moskova'da gezi yakın bir zamanda yabancı turistler için kaybolmadan daha kolay ve rahat olacak.

Moskova Belediyesi 31 Ağustos'a kadar şehirde 135 tabelayı turistler için anlaşılır hale getirmeyi ve latin harfleri ile yazılmış tabelaları yerleştirmeyi planlıyor. Bu şekilde şehrin birçok yerine turistlere kolaylık sağlamaya yönelik tabelalar konulacak. Belediye tüm bunlar için ise 20 milyon ruble gibi bir bütçe ayırdı.

Halen şehir merkezindeki Kızıl Meydan, Lenin Mozolesi, Manej Meydanı, Devlet Tarih Müzesi, Kurtarıcı İsa Katedrali, Tretyakov Resim Galerisi gibi yerlerde turistlerin yaşamını kolaylaştıracak tabelalar bulunurken, bu tabelalar şehrin birçok yerine yayılacak.

Moskova Turizm Komitesi tarafından yapılan açıklamada, tabelaların latin alfabesiyle yazılmasının sadece bir başlangıç olduğunu ifade edilirken, ileriki zamanlarda Moskova'ya gelen turistlere yönelik call-center hizmetine de başlanacağı belirtildi.

Ruslar tatilini nerede geçirecek?



Superjob.ru internet portalı tarafından 3-4 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirilen ve 18 yaşının üzerindeki 3 bin kişinin katıldığı bir anket çalışmasında Rusların yaz tatilini nerede geçirmeyi planladıklarına ilişkin veriler ortaya çıkarıldı.

Araştırma sonucuna göre, halkın %20'si tatillerini ülke içerisinde geçirmeyi planlıyor. Bu kişiler tatil için ülkenin güneyi ve büyük şehirlerin dışında kalan tatil ve dinlenme yerlerini gösteriyorlar. Ankete katılanların %16'lık kısmı tatillerini evde veya yazlıklarında geçireceklerini dile getiriyorlar. %16'lık kısım ise tatillerini yurtdışında geçirmeyi

planladıklarını belirtiyorlar. Halk en çok yurtdışı tatili için Türkiye'yi düşünüyor, ikinci sırada Mısır geliyor.

Araştırma sonucuna göre, Rusların büyük bir kısmının bu yıl geçen yıla oranla tatil için daha çok para harcamaya niyetli oldukları da ortaya çıkıyor.

Öte yandan, tatilini evde geçirmeyi planlayanların büyük bir kısmını 45 yaşının üzerindeki insanlar oluşturuyor. Ayrıca, bu kategorideki insanların aylık gelirlerinin 25 bin rublenin altında olduğuna da dikkat çekiliyor.

Rötarlı havayolu şirketlerine ek charter için izin çıkmayacak



Zamanında kalmayan ve uçuşlarını geciktiren havayolu şirketleri için yaptırımlar uygulanacak.

Rusya Hava Kurumu (Rosaviatsiya) Başkanı Aleksandr Neradko tarafından yapılan açıklamaya göre, uçakları geç kalkan havayolu şirketlerine ek charter uçuşları için izin verilmeyecek.

Rosaviatsiya tarafından sürekli olarak uçuşlarını geciktiren ve zamanında kalmayan havayolu şirketleri ile ilgili raporlar yayınlanırken, en son mart ayında yayınlanan bir raporda ucuz uçuşları ile tanınan Avianova havayolu şirketinin bir yıl içerisinde yaklaşık 1 400 uçuşu geciktirdiği veya iptal ettiği bildirilmişti. Bu nedenle Avianova havayolunun charter uçuşları

sayısı azaltılırken, uçuşlarını geciktiren Sky Express ve Severny Veter adlı havayolu şirketlerine yönelik de uçuş sayılarında azaltma gerçekleştirildi.

Son olarak 22 Nisan'da Rosaviatsiya tarafından izin çıkan charter seferleri ile ilgili listeye 11 havayolu şirketi giremedi. Ancak, bu şirketlerin bazılarının daha uçuş izinlerini almadan uçak biletlerini sattığı ifade ediliyor.

Öte yandan, konu ile ilgili bir açıklama yapan Ulaştırma Bakanı İgor Levitin, havayolu şirketlerine ileriye yönelik uçuş izinlerini almadan uçak bileti satmalarını konusunda uyarırken, aksi takdirde bu havayollarının kapatılabileceğini bildirdi.



VI. Gazetem Turnuvası başladı

Moskova'da futbol heyecanı 6. Gazetem Futbol Turnuvası'nda çalan ilk düdükle birlikte yeniden başladı. Turnuvada ilk iki haftanın ardından son şampiyon Realty Stroy, ikide iki yaparken MCM-1 Türk Öğrenciler Derneği ilk kez katıldığı turnuvada averajla liderlik koltuğuna oturdu.

VI. Gazetem Futbol Turnuvası'nın geride kalan iki haftasında yapılan karşılaşmalarda turnuvanın yeni takımı MCM-1 Türk Öğrenciler Derneği sürpriz bir çıkış yaparken, her turnuvada olduğu gibi favori gösterilen Real Brothers ve Realty Stroy karşılaşması uzun süre hafızalardan silinmeyecek bir mücadeleye sahne oldu.

Öğrenciler hızlı başladı



Turnuvanın yeni takımlarından MCM-1 Türk Öğrenciler Derneği ilk hafta rakibi Ay-Yıldız çıkmayınca karşılaşmadan 3-0 hükmen galip ayrılrsa da, Kebap House Arbat karşısında ortaya koyduğu güzel futbol ile alkış aldı.

MCM-1 Türk Öğrenciler Derneği, turnuvaya ilk defa katılmış olsa da, içlerinde turnuvada daha önce oynamış oyuncularının tecrübesi üzerine kurduğu kurgu ile düşük yaş

ortalamalarının verdiği dinamizmi birleştirerek ilk karşılaşmasında sonuca gitmeyi bildi. Özellikle maça olan konsantrasyonlarının üst düzeyde olduğu gözlemlenen takımın kenar yönetiminin maçı iyi okuması da, atılan son golde adeta kendisini gösterdi. Hakemle konuşmayan, tartışmayan oyuncuların sadece çalınan düdükle hareket etmesi kendilerine adeta bir gol armağan etti.

Bir hata maç kaybettirdi

Gazetem Turnuvası'nın en iddialı takımlarından olan Real Brothers, ilk hafta karşılaştıkları ligin yeni takımı Kebap House Arbat takımını 4-1 gibi farklı bir sonuçla yenerken, ikinci hafta karşılaşmasında geçen yıl şampiyonluk yarışında çok farklı yendiği Realty Stroy ekibine ise kalesinde gördüğü son dakika golü ile mağlup oldu.

Özellikle orta saha ve ileri uç elamanlarının oyunu ön tarafta tutma çabası ilk karşılaşmada takımı çok sayıda gol pozisyonuna sokarken, ikinci hafta karşılaştıkları Realty Stroy takımının orta saha oyuncu-



rının da benzer özellikler göstermesi ile karşılaşma uzun bir süre orta alan mücadelesi şeklinde geçti. Kalelerinde gördükleri son dakika golü ise rakibin planlayarak gerçekleştirdiği bir ataktan değil, kendi defans oyuncularının zamanlama hatasından geldi.

Takım oyunu oynayamıyorlar



Turnuvanın yeni takımlarından Kebap House Arbat, geçen yıl başarılı bir performans gösteren Yamata ekibinden transfer ettiği üç önemli oyuncu üzerine kurduğu kadro ile göze hoş bir oyun sergilese de

sonuca gidememesi dikkat çekiyor.

İlk hafta ligin güçlü ekiplerinden Real Brothers karşısında ortaya iyi bir oyun koyan ancak sonuca gidemeyen Kebap House Arbat takımı aynı sıkıntıyı ikinci hafta ligin yeni takımı MCM-1 Türk Öğrenciler Derneği karşısında da yaşadı.

Bireysel yetenekleri yüksek olan oyunculara sahip Kebap House Arbat takımında, kaleci haricinde neredeyse bütün oyuncuların bireysel davranışları ve pas vermek yerine rakibini kendi başına geçmeyi denediği ve takım oyunundan uzak olduğu görüldü.

Bıraktığı yerden devam etti



Geçen turnuvanın şampiyonu Realty Stroy, ilk hafta çıktığı Derya Tur karşısında zorlanmadan sonuca giderken, ikinci hafta güçlü rakibi Real Brothers karşısında son dakikada attığı tek golle güldü ve puanını 6'ya yükseltip averajla ikinci sırada yer aldı.

Oynadığı oyun kadar saha dışındaki davranışları da çok konuşulan Realty Stroy ekibi, ilk hafta Derya Tur'u 4-1 yenerken, ikinci hafta çıktığı Real Brothers karşısında

orta saha mücadelesinin ağırlıkta olduğu karşılaşmadan kaptanı Göksel Karadeniz'in attığı tek golle galip ayrıldı. Hata yapanın kaybedeceği şeklinde yorumlanan karşılaşmada, Real Brothers defansı zamanlama hatası yapınca, gol pozisyonu yaşanmayan karşılaşmada Realty Stroy kaptanı bir anda iki kez üst üste kaleci ile karşı karşıya kaldı ve bunlardan birisini son dakikada gole çevirdi ve maçın galibini ilan etti.

Yamata bu yılda iddialı

Bir önceki turnuvada, ikili averajla ligin ikinci bitiren Yamata bu turnuvaya da bir beraberlik bir galibiyetle başlayarak ne kadar iddialı olduğunu ortaya koydu.

İlk hafta kadrosundan birçok oyuncuyu çeşitli nedenlerle maça getiremeyen Yamata, rakibi Altın Yıldız ile 2-2 berabere kalmasının acısını, ikinci hafta tam kadro çıktığı Derya Tur karşılaşmasından aldığı 5-0 galibiyet ile çıkardı. Abdullah Elmaağaç karşılaşmada hat-trick ya-



parken, diğer goller takım kaptanları Volkan Yalçınkaya'dan geldi.

Geçen yılı unutturmak istiyorlar

Altın Yıldız geçen sene ortaya koyduğu kötü performansın izlerini silmek için oluşturduğu yeni kadrosu ile turnuvanın üst sıralarını zorlamak istiyor.

Bir önceki turnuvada ikili averajla şampiyonluk kupası yerine ikincilik kupası kaldıran Yamata ile ilk hafta başa baş bir mücadele veren ve 2-2 berabere kalarak ilk puanını alan Altın Yıldız ekibi, ikinci hafta ise rakipleri Ay-Yıldız karşısında 3-0 hükmen galip sayılmaları ile puanlarını 4'e yükseltip puan cetveli



sıralamasında da 4'cü basamağa yerleştiler.

Altın Yıldız bu hafta lider MCM-1 Türk Öğrenciler Derneği ile karşılaşacak. Rakibini yenmesi durumunda ligdeki görünümü de değiştirmiş olacak.

İlk iki hafta puanla tanışamadılar



Geçtiğimiz turnuvada sonradan açılan ve puanları toplayan Derya Tur, bu turnuvada ilk hafta bir önceki turnuvanın şampiyonu, ikinci hafta ise ikincisi ile oynadı. Her iki karşılaşmada da sahadan puansız ayrılan Derya Tur, ligin ilk iki haftasında puanla tanışamadı.

İlk hafta kenar yönetiminin maçı okuması ile daha başarılı bir karşılaşma çıkaran Derya Tur, ikinci hafta takım sorumlusunun gelmemesi ile dağınık bir görüntü sergiledi.

Hakemlere tam not



Bugüne kadar düzenlenen birçok turnuvada yaşanan hakem skandalları bu turnuvada yerini iyi yönetilen ve takdir edilen hakemlere bıraktı. Özellikle doğru düdükle çalan hakemlerin kararlarının çok tartışılmadığı, yaşanan gerginliklere müsaade etmedikleri görüldü. Hakemlerin sadece Türk futbolcularının ortak hastalığı olan hakemle konuşma alışkanlığında kartsız geçmeleri ligde mücadele eden diğer yabancı oyuncuların dikkatinden kaçmadı.

Öte yandan aldıkları kararları çok cesurca uygulayan hakemlere bir taktirde bugüne kadar çok sayıda hakem hatasından mustarip olan Real Brothers takımından geldi. 1-0 yenik oldukları karşılaşmada son saniyede kazandıkları serbest atışı belki gole çevirebileceklerken hakemin maçı bitiren düdüğünü çalmasına başka takım olsa belki itiraz edecekken, saafini gösteren hakemin yanına gidip tebrik ettiler.

VI. Gazetem Turnuvası Sponsorları



VI. Gazetem Futbol Turnuvası Puan Tablosu

1. MCM-1 T. Öğrenciler D.	6
2. Realty Stroy	6
3. Yamata	4
4. Altın Yıldız	4
5. Real Brothers	3
6. Kebap House Arbat	0
7. Ay-Yıldız	0
8. Derya Tur	0



Haftaya bakış

Nejat İNAN
nejatinan@gazetem.ru

Kocaman Yürek ...

Uzun zamandır takdir eder ve sağda solda söylerim, Aykut Kocaman daha Fenerbahçe'de görevli değildi, o dönemden çok öncesinde de hep takdir ettiğim bir yanı vardı. Antrenörlük kariyerine İstanbulspor'da başlamıştı ve maaşlarını dahi ödeyemeyen bir takımın hocası olarak başladı bu işlere. Rahatı ve konforu seçen birçok arkadaşının aksine stres ve gerginlik dolu yıllar yaşadı Anadolu yollarında. Anadolu takımlarında pişti, tepeden inmedi, birilerinin atmasıyla gelmedi hocalık kariyeri. Malatyaşpor'da ardından Konyaspor'da, Ankara'da canını dişine takıp çalıştı. Onlarca galibiyet onlarca mağlubiyet aldı. Gelişmesini Fenerbahçe'de, Fenerbahçe Sportif Direktörlük sürecinde tam anlamıyla tamamladı ve bugün artık Fenerbahçe'nin erken olgunlaşmış hocası. Ve dahası Fenerbahçe gibi çok büyük bir markanın şampiyon hocası artık. Gönülden tebrikler ve geleceği için başarı dileklerimi iletiyorum buradan kendisine.

Krallığı resmîyet kazandı

Alex yirmi sekiz golle bu sezonun gol kralı oldu. Sezon başında oyuncululuğu ve performansı çok tartışılan Alex, Türkiye'ye geldiği günden bu yana en iyi sezonunu yaşadı. Belki yine gol krallığına ulaştığı ilk senesinde bu kadar renk katmadı lige. Takım içindeki arkadaşlarına davranışı olaylar karşısındaki sakin ve centilmen duruşu tüm futbolseverler tarafından takdir edilen Alex bana göre Türkiye'ye gelmiş yabancılar içinde en değerli oyuncudur. Çünkü sadece oyun zekâsının ve yeteneklerin mükemmelliği ile değil profesyonel kişiliğiyle de örnek bir futbolcudur. Fenerbahçe'nin bundan sonra düşünmesi gereken şey futbolya bıraktıktan sonraki yıllarda derin tecrübesinden nasıl istifade edileceği olmalıdır.

Teşekkürler Trabzonspor, ayakların dert görmesin...

Türk futboluna bu seneki keyfi yaşatan takım Trabzonspor'dur. **Hatta hatta daha ileri gidip, bu yılın kutlama yapamayan şampiyonudur. Rekorları birinciler kırmaz ikinciler kırdırır.** Altın madalya almış dünya rekoru kırmış sporcuların ikincilerine bakın tüm zorlama ikincilerden gelir. Trabzonspor'un bu seneki performansı önceki yıllarda çok kez şampiyon olmuş takımlarımızın çok önündedir. Geçmişe dönüp bakarsak on puan az alarak şampiyon olmuş takımlardan fazlasıyla bulabiliriz. Fenerbahçe bu performansı tek başına yapmadı, onu bu performansa çıkaran en önemli katkı Trabzonspor'dan geldi. Lig tarihinde Trabzonspor'dan başka seksen iki puanla ikinci olmuş bir başka takım olduğunu sanmıyorum. Yine lig tarihinde kendisinden bir alttaki takımdan yirmi bir puan fark açarak averajla ikinci olmuş bir başka takım olduğunu da sanmıyorum. Bana göre bu sezonun iki şampiyonu vardır. Ve iki takımında birbirlerine teşekkür borçları vardır. Bu iki takımında teşekkür alacakları ise bizlere bu sezondaki keyfi yaşattıklarından dolayı tüm futbol camiasındandır. Her iki takımada **TEŞEKKÜRLER**

2010-2011 Şampiyonu Fenerbahçe

Spor Toto Süper Lig'de Fenerbahçe ile Trabzonspor arasındaki nefes kesen şampiyonluk yarışı son buldu ve ipi Fenerbahçe göğüsledi.

Fenerbahçe ile Trabzonspor, 34. haftaya 79'ar puanla girdi ve ikili averajda sarı-lacivertli takımın üstünlüğü vardı.

Fenerbahçe, ligin 34. ve son haftasında deplasmanda Sivasspor'u 4-3'lük skorla mağlup etti ve 2010-2011 sezonunun şampiyonu oldu. Bu zaferle sarı-lacivertli takım tarihindeki 18. şampiyonluğunu kazanmış oldu.

2005-2006 ve 2009-2010 sezonunda şampiyonlukları son hafta kaybeden Fenerbahçe, bu kez aynı hataya düşmeyerek, mutlu sona ulaştı.

Sivas 4 Eylül Stadı'nda oynanan mücadelede Fenerbahçe'ye şampiyonluğu getiren golleri 6. dakikada Andre Santos, 41. dakikada Selçuk Şahin, 51. dakikada



Alex De Souza ve 67. dakikada Yobo kaydetti. Ev sahibi takımın gelleri ise 20. dakikada Navratil, 65 ve 91. dakikalar da Erman Kılıç'tan geldi.

Bu arada Moskova'daki Fenerbahçeliler ise karşılaşmayı Türk restoranları Bosfor, Ocakbaşı ve Tokat Restoran'da izleyerek son düdükle birlikte şampiyonluk coşkusunu bir birilerine sarılarak yaşadılar.

Şampiyonluk özlemi son bulmadı

Fenerbahçe ile kıran kırana bir şampiyonluk mücadelesi veren Trabzonspor Süper Lig'in son haftasında Karabükspor'u 4-0 mağlup etti ancak sarı-lacivertlilerin Sivasspor'u 4-3 yenmesiyle 2010-2011 sezonunu 2. sırada tamamladı. Bordo-mavili takımın şampiyonluk özlemi 28 yıla çıktı.

Spor Toto Süper Lig'in son haftası nefes kesen bir şampiyonluk mücadelesine sahne oldu. Trabzonspor sezonu zirvede tamamlamak için elinden geleni yaptı ancak Fenerbahçe puan kaybetmedi. Bordo-mavililer deplasmanda Karabükspor'u 4-0 mağlup etmeyi başardı ancak Kanarya Sivasspor'u devirince bu galibiyet teselliden öteye gitmedi.

Karadeniz temsilcisinin gollerini 18. dakikada Egemen Korkmaz, 57. dakikada Jaja ile 60. ve 73. dakikalarda Umut Bulut kaydetti.



Bu sonucun ardından puanını 82'ye çıkaran Trabzonspor, aynı puandaki Fenerbahçe'ye ikili averajda üstünlük sağlayamadığı için 2010-2011 sezonunu 2. sırada tamamladı.

Audi, Zenit'e sponsor oldu

Audi Russia otomobil şirketi, Rusya'nın en büyük futbol takımları arasında yer alan Zenit takımına sponsor oldu.

Sports.ru internet portalı tarafından yapılan açıklamaya göre, Audi markası önümüzdeki sene Zenit takımının resmi sponsoru olacak. Sponsorlukla ilgili Zenit takımı ve Audi arasında bir anlaşma imzalanırken, anlaşmanın rakamı konusunda herhangi bir açıklama yapılmadı. Sadece kulübün yönetiminde kullanılmak için Audi tarafından 34 adet araba verileceği belirtildi.

İnterfaks tarafından yapılan açıklamada ise, sponsorluk anlaşmasının bir yıllık olduğu, ancak önümüzdeki yıl da uzatılabileceği belirtildi.



Öte yandan, Rusya'daki diğer bazı futbol kulüplerinin de yabancı otomobil şirketleri ile işbirliği içerisinde olduğu, 2009 yılının mart ayında Kia Motors Rus şirketinin Spartak Moskova futbol kulübüne ve 2010 yılının kasım ayında ise Hyundai otomobil şirketinin CSKA takımına sponsor olduğu na dikkat çekildi.

Lokomotif zirveye çıktı

Rusya Premier Ligi 10. hafta biten karşılaşmaların sonunda zirve yine el değiştirdi ve zirveye Gökdenizli Rubin Kazan ile deplasmanda berabere kalan Moskova temsilcisi Lokomotif oturdu.

Roberto Carloslu Anji, Gulit'in yönetimindeki Terek'e deplasmanda 1-0 mağlup olurken, son

şampiyon Zenit ise Tom deplasmanında 2-1 mağlup ayrılarak puansız döndü. Haftanın diğer karşılaşmalarında alınan sonuçlar şöyle: Kuban - Spartak Nalçik 1:1, Rubin Kazan - Lokomotif Moskova 0:0, Rostov-Amkar 3:0, Dinamo Moskova - Krilya Sovetov 1:0, Spartak Moskova - Krasnodar 4:0.

SPOR AKTÜEL

Ligden düşenler, çıkanlar

2010-2011 sezonunu 23 puanla 18. bitiren Kasımpaşa, 24 puanla 17. tamamlayan Konyaspor ve 26 puanla 16. sırada kalan Bucaspor, Spor Toto Süper Lig'e veda eden takımlar oldu.

Bank Asya 1. Lig'de sezonu 58 puanla 1. bitiren Mersin İdman Yurdu ile yine aynı puanda ligu tamamlayan Samsunspor, 2011-2012 sezonunda Spor Toto Süper Lig'de mücadele etmeye hak kazandılar. Süper Lig'e çıkacak olan 3. takım ise Gaziantep BŞB, Çaykur Rizespor, Orduspor ve Tavşanlı Linyitspor arasında oynanacak olan play-off maçları sonrasında belli olacak.

Rusya Kupası CSKA'nın



CSKA Moskova, Rusya Futbol Kupası finalinde Alanya takımı ile oynadığı maçı 2-1 alarak Rusya Futbol Kupası Şampiyonu oldu.

CSKA'nın gollerinin her ikisi de yabancı forvet oyuncusu Doumbia'nın ayağından 13. ve 69. dakikalarda gelirken, Alanya takımının tek golü ise 23. dakikada Neco'dan geldi. Bu şekilde CSKA Moskova futbol takımı tarihinde 6. defa Rusya Kupası'nı kazanma başarısını gösterdi.

2010-2011 Spor Toto Süper Ligi Puan Tablosu

*Maç eksikliği var

1. Fenerbahçe	82
2. Trabzonspor	82
3. Bursaspor	61
4. Gaziantepspor	59
5. Beşiktaş	54
6. Kayserispor	51
7. Eskişehirspor	47
8. Galatasaray	46

Rusya Premier Ligi Puan Tablosu

*Maç eksikliği var

1. Lokomotif	18
2. Kuban	17
3. Spartak Moskova	16
4. Zenit	16
5. Dinamo Moskova	16
6. Anji	16
7. CSKA Moskova *	15
8. Rubin Kazan	14

“RUSYA’DA KALICI DÜŞÜNMEK LAZIM”

Rusya'dan Yaşam Öyküleri Bölümü'nün bu haftaki konuğu Akbaba İnşaat firmasının sahibi Gazanfer Akbaba oldu.

Kars'ta doğup büyüyen Gazanfer Akbaba, ilk orta ve lise eğitimini burada tamamladı. Liseden itibaren yaz aylarında İstanbul'da inşaatlarda çalışan Akbaba, inşaatların her kademesinde görev aldı. İstanbul'da bir inşaat firmasında demirci formeni olan ağabeyinin “Başka yerde çalışma, gel seni yanıma alayım” çağrısı üzerine çalışmaya ağabeyi ile devam etti.

Liseyi bitirdiği dönemlerde elektriğin yeni geldiği Kars'ta ağabeyinin civar köylerin elektrik işini almasıyla beraber elektrikçiliğe de başlayan Gazanfer Akbaba, 2-3 yıl çalıştıktan sonra tekrar İstanbul'a inşaatlara döndü.

“KULAKLARA KÜPE”

Gazanfer Akbaba, daha sonra gazete ilanlarından Libya'ya işçi götürüldüğünü öğrenince başvurusunu yaparak taşeron bir Türk firması ile Libya'nın yolunu tuttu.

Akbaba, Libya'da yaşadıklarının “Kulaklara küpe” olacak nitelikte bir hayat dersi olduğunu da belirterek yaşadığı sıkıntıları şöyle anlatıyor:

“Burada yaklaşık 1,5 yıl çalıştıktan sonra bazı memnuniyetsizliklerimiz oldu ve oradan birçok arkadaşla birlikte ayrılma kararı aldık ve memlekete döndük.

Kalan alacaklarımızı almak için bizi götüren şirketin sahibiyile konuştuğumuzda “Hay hay ama ancak kırk beş gün sonra size alacaklarınızı verebilirim” diyerek hayatımda ilk defa gördüğüm senedi ben dahil hepimize imzalattı. O zaman aklımız ermedi. Bize alacaklarınızı size göndereceğiz diyerek ‘hiçbir alacağımız yoktur’ diye yazdırıp imzalattı. Bizde memlekete dönüp aradan kırk beş gün geçince birbirimizi aradık.



Bize ‘Para hesabınıza yatacak’ denmişti ama kimsenin hesabına bir lira bile yatmadığını görünce durumu anladık. Hep birlikte bir avukat tutup onu mahkemeye verdik, ancak hâkimin önüne imzaladığımız senetleri koyunca mahkeme patronu haklı buldu. Bizde o kadar çalışmanın karşılığında hayat dersi almış olduk.”

“EKSI 30’U GÖRÜNCE DÖNMEK İSTEDİM”

Rusya'ya işçi alımıyla ilgili gazete ilanı üzerine başvurusunu yapan Gazanfer Akbaba, ağabeyinin de ENKA ile birlikte Moskova'da çalışıyor olmasıyla birlikte başvurduğu şirketin diğer işçileri ile birlikte otobüsle İstanbul'dan yola çıkarak Bulgaristan, Romanya, Ukrayna ve Beyaz Rusya üzerinden aracın bozulması, bavul ticareti yapan

diğer yolcuların mallarının gümrükte takılmasıyla tam sekiz gün süren yolculuktan sonra Rusya'ya ayak bastı. 1994 yılının ilk aylarında Moskova'ya geldiğinde eksi 30 derecelik soğuk ile karşılaşınca dönmek istediğini belirten Akbaba o günleri şöyle anlatıyor:

“Ama ben kalıp iş yapmaya karar verdim. Beni getiren şirket ile yaklaşık sekiz aylık bir iş tecrübesinden sonra, ağabeyim sık sık yanıma gelip gidiyordu. O da ENKA'dan ayrılmış kendi işini yapmaya başlamıştı. ‘Sen burada ben orada uzak oluyor, seni de merak ediyorum gel benim yanımda benimle birlikte çalış’ deyince oradan ayrılıp ağabeyimle birlikte iş yapmaya başladık.

Ufak tefek işler alıp yavaş yavaş kendi imkânlarımızla yapmaya çalışıyorduk. Bir iki işten sonra işler az büyüyünce biraz büyük bir iş aldık. Ancak orada bazı olumsuzluklar olunca işçinin parasını veremeyecek duruma geldik. Onlara çalışıp ödeyeceğimizi söyledik ancak onlar biraz işi yokuşa sürmek istediler. Hatta onlara ‘İyi bir iş aldık gelin beraber yapalım bunu yaparsak bütün alacaklarınızı vermiş olacağız’ dedik. Ama onlar kabul etmediler, etmedikleri gibi de bir gün bizim işyerine gelip takım, alet edevat, makinelerimiz ne varsa alıp götürdüler. Oysa biz o işi bitirince zaten paralarını verecektik. Ancak onlar sabredemediler. Aldıkları ile yetindiler. Ancak biz işi bitirince de yine onlarla temasa geçip alacaklarını gelip almalarını istedik. Ama onlar o gün orada aldıkları ile yetinmiş olacaklar ki geri gelmediler. Bu işin bitimi ile birlikte ağabeyim bir gün gelip ‘Mikhail Aranoviç

adında bir iş adamı ile tanıştım. Bize yeni bir iş verecek ofisine gideceğiz’ dedi. Bizde ertesi gün ağabeyimle birlikte bu iş adamının ofisine gittik. Bize verdiği işi çok iyi yaptık. Sonrasında başka bir iş daha verdi, onu da yaptık. Aramızda bir güven ve samimiyet doğdu ve bize ortaklık teklif etti. Sonra Sayın Aranoviç ile ortak işler yapmaya başladık. Aldığımız işlerin tamamı Rusya Yüksek Öğrenim Kurumu'nun işleri idi. Sürekli bunları alıp iç dekorasyon ve tadilatlarını yapıyorduk. Hatta meşhur 98 krizinde ve sonrasında da herkes dururken biz çalışmaya devam ettik. 1999 yılında da şimdi ki sahibi olduğum Akbaba İnşaat şirketini ağabeyim ve küçük kardeşimle birlikte kurduk ve işlerimize devam ettik. 2003 yılına geldiğimizde hep üniversite işleri yaptığımızdan bir okuma merakı sardı. Bende Uluslararası Yüksek İnşaat Mühendisliği bölümüne kaydımı yaptırdım. Zaten Türkiye’de iken hep okumak istiyordum ama fırsat olmamıştı. Burada hem çalışıp hem okuyordum. Mezun olduğum 2008 yılına kadar bu şekilde Moskova’daki birçok üniversitenin işini yaptık. 2008’de de Rostov’da bir üniversite işi daha aldık. Zaten kamu işi yaptığımızdan dolayı krizde herkes işsiz kalırken biz yine durmadık. Sürekli çalıştık. Asla gücümüzün üzerinde ne işçi aldık, ne de işçi getirdik. Hep dengeli gittik. Büyümemiz yavaş ama sağlam adımlarla oldu. Şu anda Moskova’da on iki, Rostov’da bir üniversitenin işini yapıyoruz.”

Gelecekle ilgili olarak Moskova’da bir futbol okulu açmak istediğini de ifade eden Gazanfer Akbaba, ortağı

Aranoviç’in de bu fikrine sıcak baktığını, projesini ve finansını hazırladıklarını ve uygun yer aradıklarını söyledi. Sporla çok ilgilendiğini özellikle futbol ilgisinin Gazetem turnuvası ile arttığını belirten Akbaba, “Kültürel etkinliklerin artması lazım. Sporda bunlardan bir tanesi. Kaçımızın çocuğu bir birini tanıyor? Bununla bir başlangıç yapmak istiyoruz” diyor.

KALICI DÜŞÜNECEKSİNİZ

Rusların güven verdiğinin sürece o güvene layık olmak için ellerinden geleni yapmaya çalışan bir toplum olduğunu vurgulayan Akbaba, güvenin kaybedilmesi halinde bir daha kazanma şansının çok zor olduğunu belirtti. Akbaba şunları söyledi:

“Bizde öyle değil. Birisi mutlaka araya girer sizi yeniden bir araya getirir buzları eritirsiniz ama bunlar öyle değil. Ticarette de ilişkilerinde de güven ararlar. Buldular mı asla bırakmazlar sizi. Ben Rusları şahsen bu konuda çok takdir ediyorum. Biz burada üç kardeşiz üçümüzde Rus vatandaşıyla evliyiz. Burada uzun süreli bir hayat kurduk ve ona göre yaşıyoruz. Zaten bizim burada kaybetmemizin en büyük nedeni burada kendimize yerleşik bir düzen kurmamaktan dolayı oldu. Gelen insanlarımız çalışıp çalışıp gideceklerini düşündüler. Ne burada, ne orada düzgün bir hayat kuramadılar. Bu arada da zaman da akıp gitti. Buraya gelecekseniz ve ya burada çalışıyorsanız mutlaka kalıcı düşünmelisiniz ve ona göre hayatınızı kurmalısınız. Birde kısa yoldan zengin olayım gideyim hayalleri ile kimse zamanını boşa harcamasın. Öyle bir şey yok.”

