



Oğuzkan Satiroğlu

BEKO Rusya'da önemli başarılarına imza attı

2011 yılında gösterdiği başarılarından dolayı BEKO, iki farklı ödüle layık görüldü. Bunlardan biri "Rusya'daki ekonominin gelişimine katkı" ödülü, diğeri ise "Yılın vergi mükellefi" ödülü oldu.



■ BEKO 2011'in son günlerinde President Otel'de "Rusya'daki ekonominin gelişimine katkı" ödülünü alırken, daha sonra da "Yılın vergi mükellefi" ödülüne layık görüldü. Her iki ödül de BEKO şirketinin Rusya ekonomisine büyük katkısı olduğunu gösterdi. Ödüller Rusya Millet Meclisi, Rusya Federasyon Şurası, Rusya Ekonomi ve Kalkınma Bakanlığı, Rusya Enerji Bakanlığı, Rusya Tarım ve Köy İşleri Bakanlığı ve diğer bazı birimlerin de katkılarıyla gerçekleşti. »S04



İLK UÇUŞ
19 ŞUBATTA

Nalçik-İstanbul uçuşları başlıyor

RusLine Havayolu Şirketi tarafından 19 Şubat'tan itibaren Nalçik-İstanbul arası düzenli direk seferler başlatılıyor. »S02

Gazetem Rusya'nın ilk Türkçe Gazetesi
Doğru zamanda doğru haber • 14 Şubat 2012 • YIL: 6 • SAYI: 142 www.gazetem.ru

Tüm bankacılık işlemleriyle hizmetinizdeyiz.
www.dexiabank.ru
TEL: +7 495 725 10 20
DEXIA

Moskova'nın elit konutları el yakıyor »S05



Vergi mevzuatı değişti, haberiniz var mı? »S04



"Moskova Turist Kartı" çıkartılıyor »S09

AVRASYA, REFAH VE GÜÇ MERKEZİ OLACAK

Birbirini tamamlayan iki ülke Türkiye ve Rusya'nın da üyesi olduğu Karadeniz Ekonomik İşbirliği Örgütü yirminci yaşını kutluyor.



Dr. İsmail Safi

Karadeniz havzası ve Avrasya'da küresel barışın sağlanması ve ekonomik potansiyelin sağlam bir ortaklık anlayışına kavuşturulmasıyla "Refah ve Güç Merkezi" olarak hedeflenen Avrasya Bölgesi'nde yeni bir ortaklık modeli geliştiriliyor.

"MOSKOVA, BENİM İÇİN BÜYÜK BİR OKUL OLDU" »S12



■ KARADENİZ Ekonomik İşbirliği Örgütü Parlamenterler Asamblesi (KEİPA) Türk Grubu Başkanı, İstanbul Milletvekili Dr. İsmail Safi, Gazetem'e verdiği özel demeçte Türk-Rus ilişkileri ve Avrasya Bölgesi'ndeki gelişmeleri değerlendirdi.

TÜRKİYE VE RUSYA'NIN ONAYI LAZIM

■ Türkiye ve Rusya'nın ekonomik, sosyal, siyasal, kültürel, askeri birçok bakımdan bölgenin iki büyük devleti olduğunu ifade eden Safi, "Bunun içindir ki, Avrasya olarak tabir edilen bu ortak bölgede, merkez devlet konumundaki Türkiye ile Rusya'nın onayı ve rızası olmadan herhangi bir yapının ortaya çıkması ve bu iki ülkeye rağmen şekillenmesi mümkün değildir. Diğer devletlerin de iki ülkeye hem ekonomik hem de tarihsel/kültürel bağları/bağımlılıkları göz önünde bulundurulduğunda bu tez daha da güçlenmektedir.

UYUMLU POLİTİKALAR GERÇEKLEŞMELİ

■ İstanbul Milletvekili Dr. İsmail Safi, bölgesel politikalar üzerinde Türkiye ve Rusya'nın anlaşığı takdirde bölgenin kaderini belirleyen kararları almada başta güç olacaklarını da belirtti. Dr.Safi, çıkarları ve beklentileri aynı doğrultuda olan çevre ülkelerin de bu kararlara uyumlu hareket edeceklerini, farklı beklentileri ve çıkarları olan ülkelerin ise 'uyumlu politikalar' geliştirmek durumunda kalacaklarını söyledi. »S03

İstanbul artık çok yakın
Hergün Moskova-İstanbul 199 dolar
+7-495-6-999-7-99

Moskova Bölgesi'nin en cazip şehirleri
Analitik Merkezi GRM tarafından Moskova Bölgesi'ndeki en cazip 5 şehirle ilgili hazırlanan rapor açıklandı. Rapora göre Moskova yakınlarındaki şehirler arasında en cazip şehir Krasnogorsk oldu. Diğer cazip şehirler arasında ise Odintsovo, Mitşi, Lyubertsı ve Balaşiha geldi. »S07

Ticaret yapmak bizimle daha kolay!
www.thglobal.com
MOSCOW tel: +7 495 505-63-43 İSTANBUL tel: +90 212 494-51-00

Madonna Rusya'ya geliyor

Dünyaca ünlü Amerikan pop şarkıcısı **Madonna M.D.N.A.** adlı yeni albümünün tanıtımı için ağustos ayında Moskova ve **St.Petersburg'a** gelerek bir dizi konser verecek.

■ MADONNA'nın resmi internet sitesinde yer alan açıklamaya göre, mart ayında Madonna'nın M.D.N.A. adlı yeni albümü piyasaya çıkacak. Yeni albümünü tanıtım amacıyla 29 Mayıs'ta İsrail'in Tel Aviv şehrinde başlayarak dünya turnesine çıkacak olan Madonna, bu turnesini 2013 yılında Avustralya'da sonlandıracak. 53 yaşındaki Madonna turne kapsamında Rusya'ya da gelerek

7 Ağustos'ta Moskova'da Olimpiyskiy Spor Salonu'nda, 8 Ağustos'ta ise St.Petersburg SKK Kompleksi'nde konser verecek. Bu şekilde çıkacağı turnede toplam 90 konser verecek olan Madonna, aynı zamanda bu güne kadar ki en geniş turnesini de gerçekleştirecek.



Madonna, Nicki Minaj şarkıları seslendirdi.

Amerikalı şarkıcının "Give Me All Your Luvin", "Vogue", "Like a Prayer" ve "Music" şarkılarını seslendirdiği mini konsere Nicki Minaj katıldı.

Anna Karenina, 19. yüzyılın en önemli romanı seçildi

19. ve 20.yüzyılın en önemli edebiyat eserleri raporunda, Tolstoy'un Anna Karenina adlı romanı 19.yüzyılın en önemli eseri olarak kabul edilirken, 20.yüzyılın en önemli eseri ise Vladimir Nabokov'un **Lolita** isimli eseri oldu.

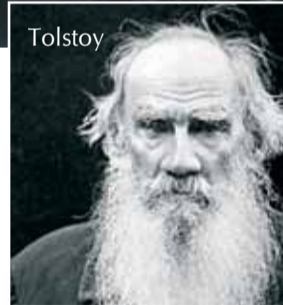
Moskova'da sabit taksi ücreti olmayacak

■ Moskova'da bir yerden bir yere taksiyle gitmenin belli ve sabit ücreti olmazken, farklı taksi şirketleri ve korsan taksiciler aynı güzergah için farklı farklı fiyatlar istiyorlar.

Moskova'daki en önemli sorunlardan biri olan korsan taksicilere karşı büyük bir mücadele başlatılırken, Moskova Belediyesi taksicilik işine belli bir düzen getirilmek ve korsan taksicileri karşı birçok önlemler alınarak yeni kurallar getiriyor. Taksicileri ilgilendiren bu kurallar arasında resmi taksicilerin bir kayda geçirilmesi, taksi sürücülerinin yeterlilik sınavından geçirilmesi, "Moskova şehir taksisi" adını taşıyan özel bir işaret kullanılması, ayrıca şehir taksi duraklarının oluşturulması geliyor. 1 Ocak'tan itibaren taksiciler için zorunlu olan taksicilik yapma izni, yazar kasa bulundurma ve müşterilere fiş verme, ayrıca aracın üzerinde taksi yazısının olması gibi zorunluluklar getirilirken, korsan taksicilik yaparak yolcu taşımanın cezası taksiciler için 5 bin ruble olarak belirlendi. Bu ceza tüzel kişi ve firmalar için ise duruma göre 500 bin rubleye kadar çıkacak.



Anna Karenina



Tolstoy

A MERİKAN ve İngiliz yazarları tarafından son 200 yüzyılın dünya edebiyatı eserleri arasında en önemli eserleri ve büyük yazarları belirlendi. Yayınlanan 19. ve 20.yüzyılın en önemli edebiyat eserleri raporunda, Tolstoy'un Anna Karenina 19.yüzyılın en önemli eseri olarak kabul edilirken, 20.yüzyılın en önemli eseri ise Vladimir Nabokov'un Lolita isimli eseri oldu. Brain Picking portalına göre, 125 seçkin çağdaş yazar arasından en önemlilerini seçmek hiç de kolay olmadı. En seçkin yazarların çıkarılması kapsamında ilk etapta en sevilen 10 eser belirlendi ve her kitaba puanlar verildi. En iyi eser 10 puan ile değerlendirilirken, en kötüsüne ise 1 puan verildi. Araştırma ve anket çalışmasına Norman Mailer, Stephen King, Ann Patchett, Jonathan Franzen ve Joyce Carol Oates gibi isimler de katılarak görüşlerini bildirdi. 19.yüzyılın en iyi edebiyat eserleri arasında Rus edebiyatçılarından Lev Tolstoy'un "Anna Karenina" ve "Savaş ve Barış" adlı eseri, ayrıca diğer bir Rus yazar olan Anton Çehov'un "Hikayeler" adlı eseri yer aldı.

ASKAYNAK



Eczacıbaşı LINCOLN ELECTRIC

Moskova'daki depomuzda kaynak elektrodu ve telleri geniş seçenekli stoğumuz mevcuttur.

ЦЕНТАВРА-ЭЛЕКТРО

г. Москва 109559ул. Цимлянская, д.3, стр. 1, офис 7
тел.: +7 (495) 517-65-93 (94) / 784 96 44 / 545 74 57
svarka@tsentavra.ru www.tsentavra.ru

Nalçik-İstanbul uçuşları başlıyor



■ RUSYA ile Türkiye arası uçuş seferleri artırılırken, daha önceki uçuş noktalarına da yenileri ekleniyor.

RusLine Hava yolu Şirketi tarafından 19 Şubat'tan itibaren Nalçik-İstanbul arası düzenli direk seferler başlatılıyor.

Konu ile ilgili olarak RusLine tarafından yapılan açıklamaya göre, İstanbul uçuş seferleri düzenli olarak haftada iki defa perşembe ve pazar günleri gerçekleştirilecek. Uçuşlarda ise Bombardier CRJ-100/200 tipi yolcu uçağı kullanılacak. Öte yandan, RusLine Hava yolu Şirketi Rusya'nın güneyindeki Mineralniye Vodi şehrinde de 22 Ocak'ta İstanbul'a uçuş seferleri başlattı. 8 ülkeye toplam 40 farklı sefer düzenleyen RusLine şirketi tarafından gerçekleştirilen tüm uçuşlar sadece havayolu şirketinin kendine ait Kanada yapımı Bombardier CRJ-100/200 uçakları ile gerçekleştiriliyor.



Rusya'nın ilk Türkçe Gazetesi
Gazetem
Doğru zamanda doğru haber • 31 Ocak 2012 • YIL: 6 • SAYI: 141
www.gazetem.ru

www.gazetem.ru

Registration No: ПИ № ФС77-27582

İmtiyaz Sahibi
Siyamend Kaçmaz

Ankara Temsilcisi ve Yazı İşleri Müdürü
Ahmet Temurturkan

Haber Merkezi
Yusuf Şen-Nejat İnan

Matbaa
Tvoli Media 1.Graivoronovsky D.20 s.35

GAZETEM'E ULAŞIN

Tel: +7 (499) 341 82 94
Faks: +7 (499) 978 24 49
Adres: **Novoslobodskaya Ul. 67**
e-mail: **abone@gazetem.ru**
haber@gazetem.ru
reklam@gazetem.ru

Gazetem ayda 2 kez 2000 tirajla Moskova'da basılmaktadır.

Bu gazete **Basın-Yayın** meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Yazarlar yazdıkları yazılardan sorumludur. Tüm basım ve yayım hakkı **000 Gazetem'e** aittir.

KARADENİZ Ekonomik İşbirliği Örgütü Parlamenterler Asamblesi (KEİPA) Türk Grubu Başkanı, İstanbul Milletvekili Dr. İsmail Safi

"Türk dış politikası, 'komşularla sıfır sorun' ilkesine uygun biçimde hareket etmeye başladı"

"Bağımlılık ve tamamlayıcılık nitelikleri göz önüne alınacak"

"İkili ilişkiler yanında, bölgesel ve küresel barışın da en önemli teminatı olacaktır"



ÇERÇEVE

Siyamen KAÇMAZ

skacmaz@gazetem.ru

BÜYÜK DEĞİŞİM ELLERİNİZDE

BUGÜN elinize alırsanız içindeki değişikliği hemen hissedeceğimiz bir gazeteyi sizlere ulaştırmanın mutluluk ve heyecanını yaşıyoruz.

6 yıl önceki gibi ilk çıktığı günden bu yana her sayımızda aynı heyecanı taşıyoruz. Mesleki ilkelerden hiç kopmadık. Habercilik ilkelerimize asla duygularımızı katmadık. Sadece işimiz olan doğru, özgür ve bağımsız haberciliği yapmaya çalıştık ve çalışıyoruz. Bizim sağımız, solumuz, önümüz ve arkamız hep aynı oldu. Hiç taviz vermedik. Haberlerimizi yorumlarla değil, çıplak gözle gördüklerimize daha çok yer vererek, çevremizde olup bitenleri takip ederek en basit dille sizlere aktarmaya çalıştık. Zaten haberciliğin de asıl ve olması gereken görevi bu değil mi!

Birçoğunuz gazetenin gelişimini ilk günden beri takip ediyor zaten. Her gün biraz daha çitayı yüksek tutarak bugünlere geldik ve bugün elinizdeki bu gazeteyi okurken ulusal yayın yapan birçok gazeteden farklı olmadığını göreceksiniz. Gerek haber ve gerek tasarım kalitesi bu sayı ile birlikte çok daha okunur bir gazete haline getirdi. Bu yılın başında yapmayı düşündüğümüz yenilikleri bir ay gecikmeli de olsa hayata geçirdik. Gerçi yeniliklerimizden olan ve konusunda Türkiye'de uzman olan bulmaca uzmanı arkadaşımız Hakan Kayar'ın hazırladığı tam sayfa bulmacamızı yılın başında yayınlamaya başladık. Ancak bugün artık gazeteyi bir bütün olarak gözlerinizin önüne serebildik.

Elinize aldığınız bu gazete her anlamda tam bir emek ürünü. Yaptığımız haberlerin çoğu birçok yayın kuruluşu tarafından kaynak gösterilerek kullanılıyor. Bu da işimizi ne denli önemseyerek ve ciddiye alarak yaptığımızın göstergesidir. Haberlerimizi bizzat sokaktan toplamanın yanında yaptığımız haberleri birkaç kaynaktan doğrulatmadan da size ulaştırmıyoruz. Bu nedenle haberlerimizin doğruluğunu kimse tartışmıyor, tartışmıyor.

Umuyoruz ki hızla gelişen iki ülke ilişkilerine biz de 6 yıllık yayın hayatımız boyunca katkı sağlamışızdır. Bundan sonra da siz okuyucularımızdan aldığımız güçle tarafsızlık ilkemizi koruyup yayınıma devam edeceğiz.

AVRASYA'DA YENİ BİR ORTAKLIK MODELİ GELİŞİYOR

Karadeniz Ekonomik İşbirliği Örgütü Parlamenterler Asamblesi (KEİPA) Türk Grubu Başkanı **Dışişleri Komisyonu üyesi Dr. İsmail Safi**, Türkiye ve Rusya'nın ekonomik, siyasal, kültürel ve birçok başka konular açısından **bölgenin iki büyük devleti** olduğunu söyledi.

GAZETEM'e verdiği özel demeçte Türk-Rus ilişkileri ve Avrasya Bölgesi'ndeki gelişmeleri değerlendiren Dr.Safi, SSCB'nin dağılmasından sonra, Türkiye ve Rusya'nın çok kısa bir zaman dilimi içinde aralarındaki temel sorunları çözerek, Türk dış politikasının "komşularla sıfır sorun" ilkesine uygun biçimde hareket etmeye

başladığını belirtti.

İki ülkenin, geniş Avrasya bölgesinde 'rekabet' yerine 'karşılıklı güven ve işbirliği'ne dayalı bir stratejiyi tercih ederek, başta enerji olmak üzere inşaat, ticaret ve turizm gibi birçok alanda ilişkileri hızla geliştirdiğini ifade eden Dr.Safi, "Esasen, Türkiye ve Rusya arz-

talep ilişkileri bağlamında üretim ve tüketim potansiyelleriyle birbirini tamamlayıcı ülke pozisyonundadırlar. Avrasya olarak tabir edilen bu ortak bölgede, merkez devlet konumundaki Türkiye ve Rusya'nın onayı ve rızası olmadan herhangi bir yapının ortaya çıkması ve bu iki ülkeye rağmen şekillenmesi zordur" dedi.

"Avrasya, refah ve güç merkezi olacak"

■ KARADENİZ Ekonomik İşbirliği Örgütü Parlamenterler Asamblesi (KEİPA) Türk Grubu Başkanı, İstanbul Milletvekili Dr. İsmail Safi, şöyle devam etti: "Bir taraftan Rusya'nın yaklaşık 20 milyar dolarlık enerji satışına karşılık, Türkiye tüm Rusya'yı yeniden inşa edebilecek inşaat deneyimi ve teknolojisi, tüm Rusları besleyebilecek gıda potansiyeline sahiptir. Bugün Türkiye aleyhine olan dış ticaret dengesinin, alınacak kısa ve orta vadeli önlemlerle arzu edilen noktaya çekilmesi diğer ilişkilere de büyük bir ivme kazandıracaktır. Tabiiyle, Türkiye ve Rusya'nın oluşturacağı böyle

bir güç ve refah merkezi bölge ülkelerine de yansıtacak, onlar da bu işbirliği sürecine eklenerek, ortaya çıkan refahtan pay alma eğilimine gireceklerdir. Böylelikle, bölge ekonomik ve sosyal bakımdan yeni bir gelişme trendi içine girecek, Batı'nın gelişmiş ekonomileri ile Doğu'nun yükselen yeni güçleri arasında oluşacak bu yeni dinamik alandan maksimum faydayı sağlayacaktır. Zengin doğal ve beşeri kaynaklara sahip Avrasya bölgesi, bir yanına Batı'nın kurumsal/yönetimsel, teknolojik bilgi ve tecrübesi, diğer yanına da Doğu'nun gelişme iştahı ve dinamizmini sentezleyebilme yetenek

ve iradesini gösterebilirse, 21.yüzyılın güç ve refah merkezi olacaktır.

Parlamento seçimlerinde partisinin oyunun yüzde 65'lerden yüzde 50'nin altına düşmesi, Putin'i 'Büyük Rusya' temelli Avrasya projesi ihtirasına gem vurmaya yönelterek, bölgesel politikalarda Türkiye ile işbirliğine yönelme teşvik edecek bir unsur olarak değerlendirilebilir. Son tahlilde, Rusya'nın dış politikada nasıl bir tavır izleyeceği, diğer şartlar yanında, Putin'in 2012 Mart'ında yapılacak başkanlık seçiminde alacağı oy oranına bağlı olacaktır.

"Putin ve Erdoğan Güçlü, Karizmatik Liderler"

■ ESASEN Türkiye ve Rusya liderlik bakımından oldukça benzerlik gösteren bir nitelik arz etmektedir. Her şeyden önce iki başbakan, Recep Tayyip Erdoğan ve Vladimir Putin güçlü bir liderlik ve karizmaya dayalı yönetimleriyle yaklaşık 10 yıllık iktidarlarını gelecek yıllarda da sürdürecek gibi gözükmektedirler. İçeride halklarıyla sağlam bir diyalog kurmayı başaran her iki lider, dışarıda da güçlü ve kararlı iradeleriyle ülkelerinin menfaatlerini korumada ihtiraslı ve tavizsiz bir tavır sergilemekte, gelecekte güçlü bir ülke ideali vadetmektedirler. İki lider de Batı'nın değerlerine ve kurumlarına karşı zaman zaman temkinli, hatta şüpheyle bakmakta, Batı'nın ikiyüzlü ve kibir koken tek tarafı dayatmalarından hazzetmemekte, dolayısıyla kendi özgün politikalarını inşa etme çabası içine girmektedir. Yukarıda

da bahsettiğimiz karşılıklı ihtiyaçlara dayalı 'bağımlılık ve tamamlayıcılık' nitelikleri göz önüne alındığında, Rusya ve Türkiye'nin yakın gelecekte çok daha yakın bir işbirliğine gidecekleri, bölgenin de bundan büyük menfaat sağlayacağı, sonuçta bu işbirliğinin barışa daha fazla hizmet edeceği düşünülebilir."

Rusya Başbakanı Putin'in Mart seçiminde iktidarı tekrar ele alacağını da ifade eden Dr.Safi, Putin'in Türkiye ve uluslararası kamuoyunda algılandığı gibi eski SSCB'yi hatırlatan Avrasyacılık arayışı yerine yeni ihtiyaçlara cevap verebilecek, Türkiye ile ortak bölgesel politikalar temelli yeni bir anlayışa yönelmesi hem her iki tarafın hem de bölgenin yararına olacağını belirtti. Dr. Safi, bu yeni ilişki biçimini, ikili anlaşma temelli ortaklık üzerinden değil, menfaat

havzalarını da kapsayacak biçimde, var olan bölgesel örgütler üzerinden kurmak ve yürütmenin daha yararlı olacağını da kaydetti. İsmail Safi, bu çerçevede, 1990'ların başından itibaren bölgesel işbirliğinin gelişmesine önemli katkıları olan Karadeniz Ekonomik İşbirliği Örgütü (KEİ)'nin bir şans olarak değerlendirilmesi gerektiğini vurguladı.

Bu yıl üye ülke liderlerinin katılımıyla İstanbul'da Haziran ayında 20. yaşını kutlayacak olan KEİ'nin, Türkiye ve Rusya'nın öncülüğünde, değişen şartlara ve ihtiyaçlara göre revize edilmesi gerektiğini belirten Safi, "Böylelikle, başta Karadeniz havzası olmak üzere, geniş Avrasya coğrafyasındaki mevcut ekonomik potansiyeli sağlam bir ortaklık anlayışıyla refaha dönüştürecek böyle bir yapı, ikili ilişkiler yanında, bölgesel ve küresel barışın da en önemli teminatı olacaktır" dedi.

Teknosan
Adres : Shosse Entuziastov, bld.7, 111024
Moscow, Russia
Tel./Fax : +7 495 7273322
www.teknosan.ru

Honeywell
UTC Fire & Security
A United Technologies Company

ESSER
by Honeywell

BOSCH

FERMAX

Entegre Bina Kontrol Sistemleri
Bina Otomasyon Sistemleri
Yangın Algılama ve İhbar Sistemleri
Kartlı Geçiş ve Güvenlik Sistemleri
Kapalı Devre Kamera Sistemleri
Yangın Anons Sistemleri
Görüntülü Haberleşme Sistemleri

Satış öncesi danışmanlık ve tasarım aşamasından başlayarak, montaj, supervizyon hizmetleri, işletmeye alma, teknik eğitim ve periyodik servis bakım hizmetlerini komple sağlarız. Hedefimiz, siz müşterilerimizin yukarıda belirtmiş olduğumuz fiyatlarda en uygun şekilde ihtiyaçlarını tespit ederek, sizlere en güvenilir ve doğru çözümü uygun fiyatlarla sunmaktır.

BEKO Rusya'da önemli başarılarla imza attı

2011 yılında gösterdiği başarılarından dolayı BEKO, iki farklı ödüle layık görüldü. Bunlardan biri **"Rusya'daki ekonominin gelişimine katkı" ödülü, diğeri ise "Yılın vergi mükellefi"** ödülü oldu.



Oğuzkan Şatiroğlu

■ BEKO 2011'in son günlerinde President Otel'de "Rusya'daki ekonominin gelişimine katkı" ödülünü alırken, daha sonra da "Yılın vergi mükellefi" ödülüne layık görüldü. Her iki ödül de BEKO şirketinin Rusya ekonomisine büyük katkısı olduğunu gösterdi. Ödüller Rusya Millet Meclisi, Rusya Federasyon Şurası, Rusya Ekonomi ve Kalkınma Bakanlığı, Rusya Enerji Bakanlığı, Rusya Tarım ve Köy İşleri Bakanlığı ve diğer bazı birimlerin de katkılarıyla gerçekleşti.

Öte yandan, BEKO daha önceki yıllarda da birçok başarıya imza atmıştı. BEKO, 2008 yılında RBC versiyonunun "2008 yılının en dinamik büyüyen şirketi", tüketici malları dalında "2008 yılı Vladimir şehri markası" ödülleri alırken, 2009 yılında Rusya Millet Meclisi Ekonomik Politika ve Girişimcilik Arttırma Komitesi'nin desteği ile düzenlenen "2009 yılının en iyi sosyal sorumlu şirketi" ödülünü, 2010 yılında ise Rusya Enerji Bakanlığı'nın desteği ile düzenlenen beyaz

eşya kategorisinde "enerji tasarruflu ürünler üreten en iyi şirket" ödülünü almıştı.

BEKO'nun başarıları ile ilgili bir açıklama yapan şirket genel müdürü Oğuzkan Şatiroğlu ise, "Pazarda başarılı olmak her şirket için her sektördeki iş yapma sürecinde devamlı iyileşme ve gelişim anlamına gelir. BEKO bu anlamda sıradan bir şirket değildir. 2006 yılında şirketin pazarda yer alacak başlıca ürünlerini seçip Rusya'daki fabrikamızda üretime başladık. Sürekli olarak her kategorideki ürünlerimizde teknik özellikleri iyileştiriyoruz. Biz pazarın taleplerine çok özenle dikkat edip tüketicilerin beklenti ve taleplerine göre ürünlerimizi geliştiriyoruz. Bu da sürekli olarak ürünlerin dizaynını geliştirmeyi ve de BEKO olarak rekabet üstünlüğü sağlayacak ürünleri oluşturmayı gerektiriyor" şeklinde konuştu. BEKO, 2011 yılı sonu itibariyle Rusya'da beyaz eşya satışlarında 5.sırayı alırken, pazarda büyüyenek daha iyi sonuçlara ulaşmayı hedefliyor.



HUKUK KÖŞESİ

Ender KARATAŞ

hukuk@gazetem.ru

RUSYA DA ÜRÜNLERİNİZİN TAKLİT EDİLMESİNE ASLA İZİN VERMEYİN!

TÜM dünyada üretim tekniklerinin gelişmesi ve yaygınlaşmasına paralel olarak Rusya Federasyonu pazarında da birbirine benzer ürün ve hizmetler artık çok daha kolay ortaya çıkabiliyor.

Türk firmaları Rusyada kendilerine orijinal ürün ve hizmetlerle yer edinmeye çalışıyorlar, pazar paylarını arttırmak ve Rusya da daha fazla müşteriye ulaşmak için yeni model ve ürünler oluşturma yoluna gidiyorlar. Bu noktada büyük emek ve harcamalarla oluşturulan yeni ürün ve modellerin taklitlere karşı korunması daha da büyük önem taşıyor.

Özellikle tekstil, hazır giyim, mobilya, makine ve gıda gibi sektörlerde yani deseni kolayca başkaları tarafından alınıp uygulanabiliyor. Bu deseni yaratan firma eğer endüstriyel tasarım tescil belgesine sahip değilse, taklitleri seyredip, üzülmele yetiniyor. Fakat tescile sahip bir firma, hakkını yasal yoldan arayarak, hem zararını tazmin etme yoluna hem de benzer olayların bir daha yaşanmasını engelleyebilir.

Yeni ürünler, desenler, modeller, vb. gerçek sahipleri tarafından tescil ettirildikleri takdirde Rusya da karşılarna ciddi bir taklit sorunu çıkıyor. Örneğin, Rusya piyasasında çok tutulan bir tekstil ürününün deseni kolayca başkaları tarafından alınıp uygulanabiliyor. Bu deseni yaratan firma eğer endüstriyel tasarım tescil belgesine sahip değilse, taklitleri seyredip, üzülmele yetiniyor. Fakat tescile sahip bir firma, hakkını yasal yoldan arayarak, hem zararını tazmin etme yoluna hem de benzer olayların bir daha yaşanmasını engelleyebilir.

Özellikle aynı sektörde faaliyet gösteren firmalar birbirlerinin çalışmalarını çok yakından takip ediyor. Taklit sorununun en yoğun yaşandığı yerlerden biri de fuarlar oluyor. Herhangi bir sektöre fuarda yeni ürünlerini sergileyen firma, kısa bir süre sonra beğenilen ürünlerinin benzerlerini piyasada görebiliyor. Rusyada ki rekabetin yanı sıra uluslararası pazarlara açılan ya da açılmayı hedefleyen firmaların da bu yeni arenaya hazırlıklı olması gerekiyor. Bu konuda en ciddi örnekler yurtdışı

fuarlarda yaşanıyor. Geçtiğimiz yıllarda aralarında Türk firmalarının da bulunduğu bir grup işadamı Fransada katıldıkları bir fuar da taklitçilik suçlamasıyla gözaltına alınmış, uzun süren hukuki mücadeleye girmek zorunda kalmışlardı.

Taklitlerle uğraşmak büyük zaman ve para kayıplarına yol açmanın yanı sıra çoğu kez firmaların ticari itibarlarını ve faaliyetlerini de olumsuz yönde etkiliyor. Firma tarafından, piyasadaki kötü örnekler, taklitler "Bana ait değil" dese bile tüketicinin bunu anlaması, duyması kolay olmuyor. Yeni ve özgün tasarımların tescil yoluyla koruma altına alınmaması durumunda aslında tasarımcı kendi hakkını taklitçilerle paylaşmış oluyor. Haksız rekabete, haksız kazançla ses çıkarmamış oluyor. Örneğin, dekoratif ürünler üreten bir firmanın ürünleri çok beğeniliyor, satışlar çok iyi. Bir süre sonra taklitleri piyasada boy göstermeye başlıyor. Fakat, tescil belgesi yok ve başvuruyu için gerekli yasal süreyi kaçırmış. Taklitler o ürünler kadar güzel değil, maliyetleri daha düşük, kalitesiz ve daha ucuza satılıyor. Sonuçta tasarım sahibi firmanın satışları düşmeye başlıyor. Bu konuda hizmet veren profesyonel bir hukuk firmasıyla çalışması işleri büyük ölçüde kolaylaştıracığını düşünemiyor. Tescil öncesi yapılacak araştırmalar, ürünün tescil kriterlerine uygunluğunun araştırılması, tescil için gerekli başvuru evraklarının hazırlanması, yasal sürelerin iyi takip edilmesi gibi unsurların profesyonel bir ekip tarafından incelenip, işlemlerin gerçekleştirilmesinde yarar var. Yasal çerçevede taklit yoluna başvuranlar hakkında ağır ceza ve hukuki yaptırımlar içeriyor. Milyonlarca dolarlık para cezalarının yanı sıra, ürünü taklit edilen firmanın zararının tazmini, taklit ürünlere el konulması, toplatılması, taklitçi firmanın kapatılması, ticaretten sureli veya süresiz men edilmesi, taklit yapan firmanın basın yoluyla kamuoyuna açıklanması gibi yaptırımlar hukuki korumanın getirdiği hakların bir bölümüdür.

Vergi mevzuatı değişti, haberiniz var mı?

■ RUSYA'da Vergi mevzuatında yeni değişikliklere gidildi. Yılbaşıdan itibaren geçerli olan yeni vergi mevzuatına göre en önemli değişiklik Emeklilik Fonu uygulamasında getirildi. Gazetem okurları için yeni vergi mevzuatı konusunu işin uzmanı System Consulting Ltd. Mali müşavirlik ve muhasebe hizmetleri şirket sahibi Davut Gündüz'e sorduk.

01 Ocak 2012'den itibaren % 22'lik emeklilik fonu işveren payı kesintisinin uygulanmaya başlamasının göze batan en önemli değişiklik olduğunu ifade eden Gündüz, bu uygulamanın % 22'lik ek işçilik maliyetini getirdiğini söyledi. Bunun yanında % 0.2 ile % 2.4 arasında değişen iş kazaları ve meslek hastalıkları işveren payı keseneginin de ilave edilmesi gerektiğini vurgulayan Gündüz, "6 aydan az süre ile iş sözleşmesi ile çalışacak yabancı uyruklular için % 22'lik emekli kesintisi uygulanmayacak, sadece yukarıda izah ettiğimiz iş kazası ve



Davut Gündüz

meslek hastalıkları keseneği ödenecektir. Bu konu yabancı işçi çalıştıran inşaat firmalarımız için de ek bir masraf olarak önem taşımaktadır" dedi.

Davut Gündüz, ruble dışında yabancı para ile sözleşme hazırlayan işveren veya satıcı firma arasındaki alım-satım işlemlerinde oluşacak (+) veya (-) kur farklarına uygulanan kdv işlemi yürürlükten kalktığı, bu farkların gelir vergisinin hesaplanmasında kullanılacağını belirtti.

Yapılan üçüncü değişikliğin çocuk indiriminin olduğunu anlatan Gündüz, çalışanlara ödenen maaş ve ücretlerin hesaplanmasında uzun süredir uygulanan standart 400 rublelik çocuk indiriminin, birinci ve ikinci çocuk için 1400 ruble, üçüncü ve üçten fazla her çocuk için 3000 ruble şeklinde değiştiğini kaydetti.

System Consulting Ltd. Mali müşavirlik ve muhasebe hizmetleri şirket sahibi Davut Gündüz, getirilen diğer değişiklikleri ise şöyle sıraladı: "Merkez Bankası'nın 12.10.2011 tarih ve 373-p*(11) sayılı yazısı ile kasa limitini işletmeler kendileri tespit edecekler, nakit satışlarda elde edilen gelirler kasada 1 hafta, maaş ve ücretler ise 5 gün muhafaza edilebilecektir. Diğer bir yenilik ise şot faturalardaki değişiklik formundadır. Fakat işletmeler bu formun uygulamasını 01 Nisan'a kadar erteleyebilecektir.

Tvolimedia
Printing House

TVOLİMEDİA'NIN MOSKOVA'NIN EN BÜYÜK TÜRK MATBAASI OLDUĞUNU BİLİYORMUYDUNUZ?

En ileri teknoloji ürünü baskı ve baskı sonrası ekipmanlarımız ile tecrübeli uzman kadromuz sayesinde matbaamızda, portföyümüzdeki ürünleri ucuz, hızlı ve kaliteli bir şekilde üretebiliriz. broşür, katalog, el ilanı, poster, antetli kağıt, dosya, klasör, takvim çeşitleri, kartvizit, kartpostal, davetiye, sertifika, onur belgesi, bloknöt, etiket, malbu evrak çeşitleri, not kağıdı, küpler, yapışkanlı etiketler, karton kutu, koliler, kağıt çanta

Dijital baskı makinamızda hizmete girmistir

www.tvolimedia.ru tel: +7(495) 956 2345

Rusya Federasyonunda marka tescili neden gerekli?

■ MARKA tescilinin ne olduğu ve firmaya neler kazandıracağı yanında marka tescilinin yapılmadığı durumlarda neler kaybedileceğinin de anlaşılması gerekmektedir. Türkiye'deki firmaların gözlemlediğimiz zaman, çoğunun düşüncesi; olabildiğince çok ürünü Rusya da satmak. Yöneticiler sadece ticari hareket ederek başarılarını Rusya ya yapılan satış miktarına göre ölçmektedirler. Herhangi bir zorlukla karşılaşmadan ihraç ettikleri ürünlerin günün birinde ,ansızın gümrüklerde tutulup, Rusya pazarına sokulmadığını görürnce marka değerinin önemini ancak o zaman anlamış oluyorlar.

Geç fark edilen bu durum ise ihracatçıları hem maddi hem de manevi kayba uğratmaktadır. Türk üreticiler Rusya da uzun senelerdir birlikte çalıştıkları distribütörler ya da ürünlerinin kalitesini ve satış potansiyelini fark eden girişimcilerin markalarının tescilini alıp, ürünlerin Rusya ya girişini engellemesiyle karşı karşıya kalabiliyorlar. Son yıllarda sıkça karşılaşılan bu durum, Türkiye'deki firmaların yurtdışı marka tescilini Rusyada ki yatırımın ilk ayağı olarak görmemelerinden kaynaklanıyor. Bize göre, Rusya da yüksek maliyet gerektiren pazar araştırması ve diğer işlemlerden önce yatırımları güvence altına alacak Rusya marka tescilinin yapılması gerekiyor. Aksi takdirde Rusya da markanın ve ürünlerin

potansiyelini fark eden girişimci uzun süre beklemiyorlar. Bu konuya vereceğimiz en güzel örneklerden biri Türkiye'nin önde gelen firmalarından birinin başına gelenler. Sorun Türk firmasının, yıllardır Rusya da çalıştığı distribütörün markanın tescilli olmadığını fark etmesi ve daha sonra markayı kendi adına tescil ettirmesiyle başlıyor. Distribütör Rus firması, her şeyden habersiz olan Türkiye'deki firmanın yolladığı ürünlere, kaçak olduğunu iddia ederek gümrüklerde el konulmasını sağlıyor.

Türk firmasının gereksiz ve pahalı olarak gördüğü yurtdışı marka tescil masraflarına katlanmaması, daha sonra markasını geri alabilmek için verdiği savaşta 200 bin Dolardan fazla harcama yapmak zorunda kalmasına neden oluyor. Ancak, bu tür sorunlar ortaya çıktıktan sonra yapılan hukuki mücadele ve harcanan bedele rağmen her zaman başarı elde edilemiyor. Zaman ve markanın prestij kaybı ihracatçıya daha pahalıya mal olabiliyor. Yazının başında da belirttiğimiz gibi, Rusya da herhangi bir yatırıma başlamadan önce yatırımın ilk ayağı olarak markanın Rusya Federasyonunda tescil edilmesini öneriyoruz. Böylece daha sonra yapılan yatırımlar güvence altına alınmış oluyor. Buna en güzel örnek olarak, ABD'de üretici firmalarının Rusya da ürünlerini pazara sürmeden en az 2 yıl önce markalarını tescil ettirmelerini gösterebiliriz.

Moskova'nın elit konutları el yakıyor

Moskova'nın 2012 yılında elit konut fiyat artışında dünya lideri olması bekleniyor. Knight Frank danışmanlık şirketinin basına yaptığı açıklamaya göre, Moskova'daki elit konutlarda bu yıl fiyat artışının %10-%20 oranında olacağı tahmin edilirken, Moskova'nın bu kategorideki konut fiyat artışında %20'ye yakın artış beklenen Bangkok ile beraber ilk sırayı paylaşabileceği veya iki şehir arasında çekişme görüleceği düşünülüyor.

2012 yılında elit konut kategorisinde fiyat artışının en çok olması beklenen diğer dünya şehirleri arasında ise Rusya'nın ikinci büyük şehri St.Petersburg, Kiev, Pekin, Nairobi, Paris, Londra, Roma ve Kuala Lumpur geliyor. Bu şehirlerde fiyat artışları ise %5-%10 arasında bekleniyor. Öte yandan, 2011 yılında Moskova ve St.Petersburg şehirlerindeki elit konutlarda fiyat artışları ortalama %5 olarak belirlenmişti. Moskova'daki elit konutların ortalama metrekaresi ise sıfır konutlarda 24 bin 700 dolardan, ikinci el konutlarda ise 23 bin 100 dolardan değer görüyor. Geçen sene Moskova'da satılan elit konutların sayısı 450 daireyi geçerken, toplam alan ise yaklaşık 70 bin m² oldu.

2012 yılında 67 milyon m² konut inşa edilecek



■ RUSYA Bölgesel Kalkınma Bakanı Viktor Basargin tarafından yapılan açıklamaya göre, bu yıl Rusya'da 67 milyon m² konut inşası hedefleniyor. Bu şekilde geçen yıla oranla konut inşaat hacminde %7'lik bir artış oranı beklenirken, 2011 yılında ise bu rakam 62.3 milyon m² olarak tespit edilmişti. Geçen yılki konut inşaat hacmindeki artış ise %6.6 oldu. Rusya'da devlet programı çerçevesinde her yıl sürekli olarak konut inşaat hacminin artırılması planlanırken, bu rakamın 2013 yılında 71 milyon m², 2014 yılında 79 milyon m², 2015 yılında 90 milyon m², 2016 yılında 101 milyon m², 2017 yılında 110 milyon m², 2018 yılında 120 milyon m², 2019 yılında 131 milyon m² ve 2020 yılında ise 145 milyon m²'ye kadar ulaşması hedefleniyor.

Rusya Konut İnşaatları Geliştirme Fonu verilerine göre, şu anda Rusya'da halkın genel konut toplam ihtiyacı 1.57 milyar m² düzeyinde bulunuyor.

Moskova'da satışa çıkarılan en pahalı tarihi konut

■ IntermarkSavills emlak şirketi tarafından Moskova'da satışa çıkarılan en pahalı 5 tarihi konut belirlendi. Araştırma sonucuna göre, müşteri bekleyen en pahalı tarihi konut şehrin merkezindeki Ostojenka caddesindeki 1907-1909 yıllarında

tüccar Filatov'un yaptırdığı evde bulunan 202 m²'lik daire oldu. Müşteri bekleyen bu 5 odalı daire, metrekaresi 27 bin 800 dolarlık fiyatla satış planlanan tarihi geçmiş olan en pahalı konut ünvanını kazandı. "Kadeh altındaki ev" adlı bu konut, ismini devrilmiş kadeh bardağı şeklindeki kubbe görüntüsünden dolayı aldı.

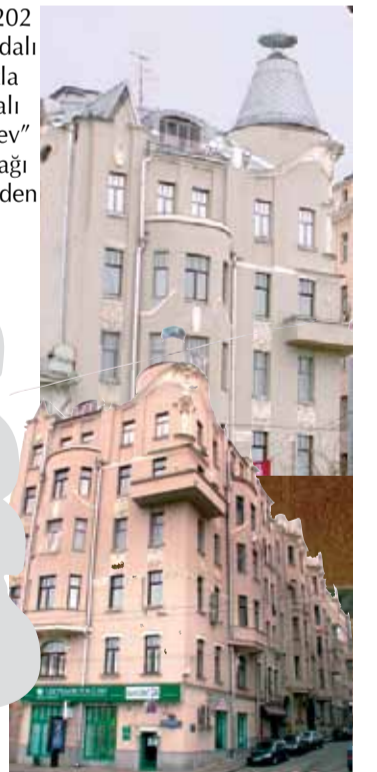
Moskovalıların ikinci konutu yurtdışından

■ EVANS Uluslararası Emlak Şirketi'nin gerçekleştirdiği araştırma raporuna göre, Moskovalılar genellikle ikinci konut için yurtdışını seçiyor. Moskovalılar yurtdışında genellikle 300 bin euroya kadar olan konutları tercih ederken, yurtdışında bu tür konutlara olan talep Moskova Bölgesi'ne göre 5 kat daha fazla oluyor. Öte yandan, ikinci ev için daha çok parası olanlar ise genellikle Moskova Bölgesi'ndeki evleri tercih ediyorlar. Büyük



miktarda paraları olanlar ise, yurtdışından almak istedikleri konutları ikinci bir ek konut olarak değil, sürekli yaşanacak ana konut olarak almayı düşünüyor. Genel olarak taleplere

bakıldığında ise, ek konut sahibi olmak isteyen Moskovalıların %55'lik kısmı bunun için yurtdışını, %45'lik kısım ise Moskova Bölgesi'ni tercih ediyor. Ayrıca, Moskova Bölgesi'ndeki konut fiyatları yurtdışı fiyatlarına göre daha yüksek.



Tarihi geçmişi, evlerin fiyatlarını arttırıyor

Moskova'da tarihi geçmişi bulunan konutlar el yakıyor. **Ria Novosti** tarafından yapılan anket sonucuna göre, uzmanlar evlerin tarihi geçmişinin normal fiyatı %10-%20 oranında arttırdığı vurguladılar.

■ IntermarkSavills emlak şirketi yöneticisi Dmitriy Halin'e göre, evin tarihi geçmişi o mahalledeki ortalama fiyatın üstüne çıkılmasına neden oluyor. Örneğin Taganskaya mahallesindeki Kotelnicheskaya naberejnaya üzerinde bulunan Stalin kulesi diye adlandırılan yüksek tavanlı binadaki evler, çevredeki ve yakınlardaki evlerin piyasa fiyatının ortalama %25 üzerinde satılıyor. Metrekaresi ortalama 27 bin dolar fiyata sahip bu binadaki ko-

nutlar aynı zamanda Moskova'daki satışa çıkarılan ve müşteri bekleyen pahalı evler sıralamasında da ikinci sırada yer alıyor.

Pahalı tarihi evlerin alıcıları, prestij sahibi olmak için veya devamlı yaşam için satın alıyor. Knight Frank emlak şirketi elit gayrimenkul satış departmanı müdürü Olga Tarakanova'ya göre ise, bu tür pahalı tarihi evleri Moskovalı olmayan insanlar alırken, bu tür konutlarda yaşayan da şüphesiz belli bir prestije sahip oluyorlar.

Rus bankaları şirketlere verdikleri kredileri azalttı

■ RUS bankaları ocak ayında farklı şekilde kredi hareketliliği gösterdi. Rusya Merkez Bankası verilerine göre, şirketlere verilen krediler %0.9 oranında azalırken, bireysel kredilerin hacmi %0.6 oranında artış gösterdi. Rus bankalarının kredi hacmi (bankalararası krediler hariç) %0.6 oranında azaldı. Ocak ayında bankalara zamanında ödenmeyen ve geciktirilen borçların miktarı da kurumsal müşteriler bazında %2.2, halk bazında ise %1.6 oranında artış gösterdi. Menkul kıymetler profili ve şirketlerin hisse senetlerine yaptıkları yatırımlarda da azalmalar görüldü. Menkul kıymetler profili ocak ayında %0.9, hisse senetlerine yapılan yatırım ise %1.3 azaldı. Öte yandan, 2011 yılında bankaların şirketlere verdikleri toplam kredi hacmi %26, bireysel kredi hacmi ise %35.9 artış gösterdi.



Rusya Merkez Bankası iç piyasadan dolar satın aldı

■ RUSYA Merkez Bankası, döviz piyasasını kontrol altında tutmak ve rubleyi güçlendirmek için döviz alımına başladı. Bu yılın şubat ayındaki 10 günlük sürede iç piyasadan satın alınan döviz miktarı 1 milyar doları buldu. Konu ile ilgili açıklama Rusya Merkez Bankası Başkan Yardımcısı Aleksey Ulyukayev tarafından Rusya-Güney Kıbrıs yatırım forumunda geldi. Ulyukayev, "Şubat ayı başından bu yana iç piyasadan yaklaşık 1 milyar dolar, ocak ayında ise 800 milyon dolar satın alındı" şeklinde konuştu. Ulyukayev, ayrıca ocak ayında net döviz satışının 200 milyon dolar olduğuna da dikkat çekti.



Gazprom ihracatını %7 arttırdı

Rusya'nın en büyük şirketlerinden biri olan doğalgaz devi Gazprom 2011 yılında gaz ihracatını %7.4 arttırarak yıllık ihracat miktarını **221.114 milyar** metreküpe çıkardı. 2010 yılındaki Gazprom'un ihracat rakamı ise 205.826 milyar m³ olarak belirlenmişti.

Moskova'daki maaş borçları

%41.5 arttı



Birinci grupta borçların en büyük kısmını 31.8 milyon ruble ile sanayi alanındaki borçlar oluşturuyor.

■ MOSKOVA'daki ödenmeyen maaş borçlarının Ocak 2012'de Aralık 2011'e göre %41.5 oranında artarak yaklaşık 60 milyon rubleye ulaştı. Federal İstatistik Kurumu Moskova Dairesi Başkanlığı tarafından yapılan açıklamada, 1 Şubat itibarıyla son 1 ayda Moskova'da maaş borçlarının 5 büyük işletmedeki maaş borçlarının 59.4 milyon rubleye ulaştığı vurgulandı. Buna karşın Moskova'daki maaş borçları bir yıl öncesine göre %57.4 oranında azalma gösterdi. Maaş borçlarının bu kadar çok artmasına en büyük neden olarak yeni borçlu işletme Kartografiya'nın borcunun %32 oranında artması gösterildi. Bunun haricinde bir şirket de ilk defa maaşlarda borçlu kalırken, bu borç 9.9 milyon olarak belirlendi. Zamanında ödenmeyen ve geciken maaş borçları üç gruba ayrıldı. Birinci grupta borçların en büyük kısmını 31.8 milyon ruble ile sanayi alanındaki borçlar oluştururken, ikinci sırada inşaat alanındaki 14.2 milyon rublelik borç, üçüncü sırada ise 13.5 milyon ruble ile bilimsel araştırma ve tasarımları borçları geldi.

GAZPROM'un Avrupa gaz ihracatı %8.2 artarak 149.99 milyar m³'e, Batı Avrupa ihracatı %13.5 oranında artarak 112.04 milyar m³'e, Merkezi Avrupa gaz ihracatı %11.7 artarak 37.95 milyar m³'e kadar yükseldi.

Gazprom'un Batı Avrupa'daki en büyük tüketicisi ise Almanya ve Türkiye oldu. Gazprom'un Almanya gaz ihracatı %0.1 artışla 34.02 milyar m³'e, Türkiye'ye yapılan gaz ihracatının %44.3 artışla 25.99 milyar m³'e çıktı. Gazprom'un 2011 yılında ihracatının en çok arttığı ülkelerin başında ise %30.9 artışla İtalya geldi. İtalya 2011 yılında Rusya'dan 17.08 milyar m³ gaz aldı.

BDT ve Baltık ülkelerine yapılan gaz ihracatı ise %4.6 ile 71.124 milyar m³'e çıktı. Gazprom'un gaz ihracatının düştüğü ülkelerin başında ise %11.4'lük azalma ile Çek Cumhuriyeti geldi. Çek Cumhuriyeti geçen yıl Rusya'dan toplam 7.59 milyar m³ gaz aldı.

Öte yandan, Gazprom bu yıl Avrupa'ya yaptığı gaz ihracatını %2.6 arttırmayı hedefliyor. Gaz fiyatlarının ise Avrupa için %8 artarak m³ fiyatının 415 dolar, BDT ülkeleri için ise %6 artarak m³ fiyatının 320 dolara yükselmesi bekleniyor. Gazprom 2011 yılında yıllık gaz üretimini %0.9 arttırarak 513 milyar m³'e çıkarırken, yaklaşık %44'lük kısmı ihraç edildi. Kalan kısım ise ülke içerisinde kullanıldı.

Sberbank verilerini yeniden düzenlemek istiyor

■ RUSYA en büyük bankası olan Sberbank, kredilerin kapatılması ve ödemelerin çabuklaşması işlemlerinin daha basit bir şekilde yapılması için bu yıl sonu veya en geç 2013 yılının başına kadar tüm şubelerdeki borçlu müşterilerle ilgili veri tabanlarını birleştirmeyi planlıyor. Konu ile ilgili olarak gazetecilere bir açıklama yapan Sberbank Bireysel Kredicilik Dairesi Başkanı Natalya Alimova, "Şu anda kredi almış bir banka müşterisi kredi borcunu sadece kredi aldığı Sberbank şubesinde kapatabi-

li. Şu anda müşterilerin kredi borcunu Rusya'nın herhangi bir Sberbank şubesine, hiç olmazsa o bölgedeki herhangi bir şubeye gidip kapatabilmesi için çalışıyoruz. Bu çalışmalarını bu yıl sonu veya önümüzdeki yılın başında sonlandırarak halkın hizmetine sunacağız" şeklinde konuştu.

Şu anda Sberbank Rusya'daki bireysel kredi piyasasındaki toplam kredi hacminin %32'lik kısmını elinde bulunduruyor. Sberbank 2011 yılında bireysel kredi olarak toplam 1.8 trilyon rublelik kredi dağıtıldı.

RUSLINK
LOGISTIC

SORUNSUZ
GÜMRÜKLEMENİN
TEK ADRESİ.

www.ruslink.net

+7 (926) 730 54 83 +90 212 518 06 06

Moskova'nın gelişimi için kalite şart



Hazırlanan rapora göre, 2016 yılına kadar Moskova'nın yerel iç ürün hacminin 1.4 kat, 2025 yılına kadar ise 2.4 kat artması bekleniyor.

Bahar özlemi mart sonunda dinecek

■ MOSKOVA, kar ve soğuktan mart sonunda baharın gelmesiyle kurtulacak. Hava tahmin Merkezi Fobos uzmanı Vadim Zavodçenkov, yaptığı açıklamada, geçen yıl nisan ayının ilk günlerinde gelen baharın Moskova'ya bu yıl Mart ayının 20'sinden sonra gelmesini beklediklerini söyledi. Ön verilere göre şubat sonu, mart ve nisan aylarında hava sıcaklığının normlara yakın geçeceğini belirten Zavodçenkov, "Buna göre mart ayının 20'inden sonra hava ısısı ortalama 0 derece olacak. Bu da baharın mart ayının son 10 gününde başlayacağı anlamına geliyor" dedi. Mart ayının ortalarından itibaren yoğun kar erimesinin başlayacağını da belirten Zavodçenkov, iç bölgelerin nisan ayı başlarında kar örtüsünden tamamen kurtulacağını söyledi. Zavodçenkov, halen kar örtüsünün Moskova normlarınının 10 cm altında olduğunu ve bunun şubat sonuna kadar artacağını, ancak bu yağışların normların üzerine çıkmayacağını beklediklerini de kaydetti.



■ MOSKOVA'nın 2025 yılına kadar olan dönemde uygulanacak olan gelişim programı uzmanlar tarafından 4 ana alanda toplandı. Program, Moskova Ekonomi ve Gelişim Politikası Dairesi'nin resmi internet sitesinde yayınlandı. Uzmanlar, ilk önce kentin ekonomik dengesizliğini ortaya koydu daha sonra 2025 yılına kadarki dönem için sosyal ve ekonomik alandaki amaçlar ve öncelikleri belirledi. İki etapta gelişim strateji projesi raporu çıkartılırken, Moskova'nın en önemli problemleri de saptandı. Şehrin en büyük

sorunları arasında zorlaşan yapısı ve trafik sıkışıklığı, şehir idaresi tarafından sunulan kamu ve sosyal hizmetler ve ayrıca şehirdeki ortamın kalite düşüklüğü yer alıyor. Uzmanların görüşlerine göre, bu sorunlar Moskova'nın finans merkezi, yüksek teknoloji endüstri merkezi, bilimsel ve eğitim, entelektüel, kültürel ve turistik mekanlar alanında gelişimini engelliyor. Ortaya çıkan bu durum Moskova'nın sadece ekonomik alanda değil, kentin yapısal alanında da değişime ihtiyacı olduğu gösteriyor. Ancak, bu değişim ve uygulamanın

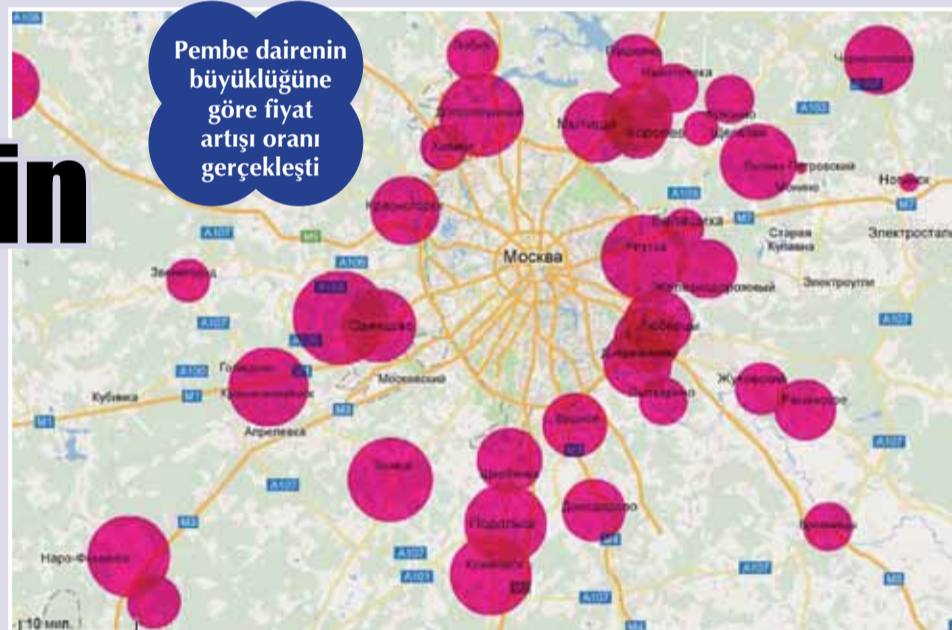
yönetim, çalışanlar ve davranış biçimlerinde kendisini göstermesinin zorunluluğuna dikkat çekiliyor. Moskova'nın cazibeli olabilmesi için gelişmiş işletmeler, tüm Moskovalılar ve tüm misafirleri için çekici, konforlu ve rahat hale getirilmesi gerekiyor. Projeye göre, 2025 yılına kadar olan dönemdeki Moskova'nın sosyal ekonomik gelişim stratejisi arasında yer alan 4 ana madde arasında insanların maddi gücünün artması, şehir ortamı, sunulan hizmetlerin kalitesi, şehir yönetimi ve idaresinin kalitesinin artırılması geliyor.

Moskova Bölgesi'nin en cazip şehirleri

■ ANALİTİK Merkezi GRM tarafından Moskova Bölgesi'ndeki en cazip 5 şehirle ilgili hazırlanan rapor açıklandı. Rapora göre Moskova yakınlarındaki şehirler arasında en cazip şehir Krasnogorsk oldu. Diğer cazip şehirler arasında ise Odintsovo, Mitişi, Lyubertsı ve Balashiha geldi.

Krasnogorsk şehrinde yeni yapılmış konutlardaki metrekare fiyatı 90 bin ruble olurken, ikinci el konutlarda ise 110 bin ruble oldu. Odintsovo şehrindeki duruma gelince burada yeni konutların metrekare fiyatı 65 bin ruble, ikinci el konutların ise 95 bin ruble olarak belirlendi. Krasnogorsk ve Odintsovo şehirlerinin Moskova'ya fazla uzak olmaması ve buralara kolay bir şekilde ulaşılabilmesi, hem kendi özel otomobilleri ile hem de otobüs ve banliyö treni ile bu şehirlere gidilebilmesi en cazip şehirler olmasında büyük rol oynuyor.

Uzmanlara göre, Mitişi şehri de 2012 yılında konut almak isteyenler tarafından büyük talep görecek. Buraya olan talebin en büyük nedenleri arasında ise Moskova'ya uzak olmayan bu şehirde eğitim kurumları, okullar ve anaokulları, alışveriş merkezlerinin sürekli inşa edilmesi ve gelişmesi, ayrıca burada aquaparkın bulunması, şehrin ekolojik durumunun iyi olması ve ormanlık alanlarla kaplı olması gösteriliyor. Mitişi'de yeni konutların metrekare fiyatı 90 bin ruble olurken, ikinci el konutlarda ise 130 bin ruble olarak göze çarpıyor. Lyubertsı şehrinde büyük ve orta ölçekli yaklaşık 25 sanayi işletmesi bulunuyor. Moskova'ya çok yakın olması bu şehrin cazip kılıyor. Burada yeni konutların metrekare fiyatı 75 bin ruble olurken, ikinci el konutların metrekare fiyatı ise 100 bin ruble düzeyinde.



Rusya'nın 3 büyük derdi: "Stres, kötü yiyecek ve su"



■ Synovate Comcon şirketi tarafından HealthIndex adını taşıyan ulusal çapta ki araştırmada Rusya'nın 3 büyük sorunu saptandı. Araştırma sonucuna göre, Rusya'da halkın %55'i sağlıkları için en önemli olumsuz etkiyi stresin yaptığını belirttiler. %52'lik kısım ise su ve yiyeceklerin kötü kalitede olmasının da kendilerini rahatsız ettiğini belirtti. Rus halkı kendilerinin sağlığını olumsuz etkileyen diğer nedenler arasında ise düzensiz beslenmeyi (%48), yetersiz uykuyu (%47) gösterdiler. Öte yandan, stres, Moskova'da yaşayan insanların daha çok rahatsız ediyor. Moskovalıların %60'ı sağlık sorunları arasında stresi birinci sıraya koyarken, ikinci sırada %55 oranla yeterli miktarda uyuyamama, %54 oranıyla dengesiz beslenme geliyor. Moskovalıları rahatsız eden diğer sağlık sorunları arasında ise sigara, tika basa yemek yeme, alkolü kötüye kullanma, yüksek tansiyon gibi faktörler geliyor. Araştırmaya katılanların yarısından çoğu da sağlıkları ile ilgili verilen tavsiyelere uymadıklarını itiraf ediyorlar.

SYSTEM CONSULTING LTD.

Türk girişimcilerinin olduğu her yerde varız

MALİ MÜŞAVİRLİK VE MUHASEBE HİZMETLERİ

10 Yıldır Moskova'da Türk, Rus ve diğer ülke vatandaşlarına muhasebe hizmeti veren SYSTEM CONSULTING, Moskova, Kazan, Soci ve Krasnodar'da 20'yi aşan tecrubeli muhasebe personeliyle muhasebe hizmeti vermektedir.

MUHASEBE HİZMETİ VERDİĞİMİZ FİRMALARIN FAALİYET ALANLARI

- ☆ **İnşaat:** Genel müteahhittik, ana müteahhittik, taşeronluk hizmetleri
- ☆ **Ticaret:** Toptan ve perakende ticaret, ithalat ve ihracat,
- ☆ **Üretim:** Yarı mamul, ara mamul ve bitmiş mamul üretimi muhasebesi
- ☆ **Yatırım:** Yatırım danışmanlığı ve inşaat
- ☆ **Proje:** Her türlü inşaat projeleri hizmeti
- ☆ **Transport:** Her türlü mal ve yolcu taşımacılığı,
- ☆ **Danışmanlık:** Hukuki ve hizmet alanında çalışan firmalar,
- ☆ **Temsilcilik:** Yabancı ülkede faaliyet gösteren firmaların Rusya'daki temsilcilikleri veya şubeleri vasıtasıyla faaliyet gösterenler

MUHASEBE HİZMETİ VERDİĞİMİZ FİRMALARIN ÜLKELERİ

TÜRKİYE, Rusya, Özbekistan, Kazakistan, Tacikistan, ABD, İngiltere, Romanya, Moldova, Bulgaristan, Hindistan, Pakistan, Lübnan, İran.

Telefon: +7 (495) 748 69 42 (Pbx)
Mobil : +7 926 949 55 55

E-mail: sconsulting@hotmail.com,
sconsulting@mail.ru,

Adres: 119071, Moskova, Leninski Prospekt, Dom: 15, paydeji: 3, Ofis: 203 -205



“Moskova Turist Kartı” Çıkartılıyor

Moskova Belediyesi tarafından turistlere özel bir kart çıkartılması planlanıyor.

Moskova Turizm ve Otelcilik Komitesi Başkanı Sergey Şpilko tarafından yapılan açıklamaya göre, Moskova'ya gelen turistlerin rahat edebilmesi için seyahatte ve müzelere girişte geçerli olacak bir kart çıkarılması için çalışmalara başlandı.

■ Şpilko konu ile ilgili olarak, “Başkent misafiri adını taşıyacak bu turistik kartın oluşumu için çalışmalara başlandı. Bu kartla hem şehir içi yolculuk yapılabilecek, hem müzelere girilebilecek, hatta bazı restoran ve mağazalarda bu karta sahip olanlara indirim de uygulanabilecek. Bu projenin özel yatırımcıların katkıları ile hayata geçirilmesi gerektiğini düşünüyoruz.” şeklinde konuştu.



Öte yandan, Moskova'da yabancı turistler için dil sorununun da aşılması için yeni çalışmalar başlatılıyor. Özellikle polislerin ve ulaşımda çalışan kişilerin dil bilmemeleri turistlerin için problem oluşturuyor. İleride bu sorunun aşılması için özellikle yabancı turistlerle çalışan kişiler ve yabancılarla karşılaşan görevlilere yönelik kısa

sürelili yabancı dil kursu açılması planlanıyor. Ayrıca, geçen yıl turistler için acil telefon hattı call center devreye girerken, bu yıl ise bu servisin üç-dört dilde hizmet vermesi hedefleniyor. Geçen sene şehrin merkezinde turistlere özel iki dilde tabelalar asılırken, bu yıl da şehrin bazı turistik yerlerinde turizm danışma bürolarının açılması

için çalışmalar yürütülüyor. Moskova, daha çok turist görmek isterken, “Moskova'da turizmi geliştirme programı” kapsamında 2012-2016 yılları arasında Moskova'ya gelen turistlerin sayısının 1.7 kat artırılması, şu anda 4.3 milyon olan turist sayısının 6 milyona çıkartılması hedefleniyor.

Svyaznoy turizm işine el atıyor



■ RUSYA'da cep telefon alanında önde gelen isimlerinden Svyaznoy, uçak ve tren biletleri satışına başladı.

Svyaznoy, uçak ve tren bileti satışlarını Svyaznoy Travel adı altında yan şirketi aracılığıyla yürütürken, ileride işlerini biraz daha genişletip gemi seyahatleri ve geziler, ev ve araç kiralama, ayrıca otel rezervasyonları işine de başlayarak işlerini büyütme planlıyor. Tüm bu hizmetler internet üzerinden online olarak vatandaşlara sunulması hedeflenirken, bu hizmetler ülkedeki 2 bin 900'ün üzerindeki Svyaznoy mağazaları üzerinden de gerçekleştirilecek. Tüm Svyaznoy mağazalarında 500'den fazla havayolu şirketinin uçak biletlerini almak mümkün olurken, önümüzdeki mart ayından itibaren ise tren biletlerinin de satışlarına başlanacak.

Svyaznoy Genel Müdürü Denis Lyudkovskiy konu ile ilgili yaptığı açıklamada, “2011 yılında Rusya'da uçak bileti pazarının hacmi yaklaşık 10 milyar doları buldu. Bu rakamın %25'inden fazlası internet üzerinden gerçekleşti. Bizim 2012 yılı hedefimiz ise bu pastadan bir pay kapmak ve bu yıl sonuna kadar 1 milyar rublelik uçak ve tren bileti satmaktır” şeklinde konuştu. Öte yandan, Svyaznoy'un uçak ve tren bileti satış hizmetleri internette OneTwoTrip.com sitesi platformu üzerinden yürütülecek.

Kuzey Kafkasya'da Yatırıma Devlet Garantisi

■ RUSYA hükümeti Kuzey Kafkasya'daki turizm bölgelerinin kalkınması ve gelişmesi için buraya yatırım yapan yatırımcılara 100 milyar rublelik devlet garantisi sunacak.

Bu önemli açıklama, Rusya'nın Kuzey Kafkasya Bölgesi Devlet Başkanlığı temsilcisi Aleksandr Hloponin'in Rusya Devlet Başkanı Dmitriy Medvedev ile yaptığı görüşmede geldi. Hloponin, Medvedev ile görüşmesinde “Rusya hükümeti tarafından bugün alınan karar gereği Kuzey Kafkasya'daki turizm bölgelerine yapılan yatırımların %70'lik bölümü, yani 100 milyar rublelik kısmı devlet garantisine altında olacak. Bu para miktarı devlet bütçesinde de öngörülmektedir” şeklinde konuştu.

Aleksandr Hloponin 2011 yılında Kuzey Kafkasya tatil bölgelerini geliştirme projesi kapsamında yatırımcılara 50 milyar rublelik devlet garantisi sunulduğunun altını çizerken, ayrıca,

Kuzey Kafkasya'daki tatil yerlerinde turistik yerlerin yapım ve inşaatının idaresi için kurulan “Kuzey Kafkasya Turizm Bölgeleri” adlı şirketin geçen sene 5.35 milyar ruble olan sermayesinin bu yıl 12 milyar rubleye kadar çıkartılacağını belirtti.

“Kuzey Kafkasya'da ve ülkenin diğer yerlerinde yaşamın dengeli bir şekilde olması için ülkemizin yasalar çerçevesinde gelişmesi lazımdır. Yani bu fikir (bölgedeki dağlık turizm yerlerini geliştirme) tarafımdan ortaya atılmıştı. Bu kanun tasarısının kabul edilmesi ve yürürlüğe konulmasından büyük memnuniyet duyuyorum. Şu anda bu istikamette çalışmalar devam ediyor. Tüm yatırım tekliflerinin uygulamaya konulup gerçekleştirileceğini ümit ediyorum. Yabancı yatırımcıların bize bu yönde güvenmesinden de memnunuz.

“Şu anda Rusya'nın güneyindeki Soçi'nin gelişmesine yoğunlaşmış bulunmaktayız. Kuzey Kafkasya'da Soçi'den geri kalmamalıdır. Ülkemizde tatil ve turizm yerlerinin gelişmesi için yatırım yapılacak birçok yer bulunmaktadır.”

Rusya Devlet Başkanı Dmitriy Medvedev

Tur operatörleri mayıs ayı tatilinin uzatılmasını destekliyorlar

■ Rusya Başbakanı Vladimir Putin 10 gün olan yılbaşı tatilinin kısaltılması ve kısaltılan günlerin mayıs ayı başındaki tatillere eklenmesi fikrini ortaya atarken, buna tur operatörlerinden de destek geldi. Ria Novosti tarafından yapılan bir anket çalışması raporuna göre, turoperatör şirketler mayıs ayı başındaki tatilinin uzatılıp ocak ayındaki tatilinin kısaltılmasının turizm sektörünü olumlu etkileyeceği ve iyi bir karar olacağını belirtirken, mayıs ayı başında tatile giden turistlerin artış göstereceği, ocak ayı başında tatile giden turistlerin sayısında ise herhangi bir değişiklik olmayacağı ifade edildi.



Aya ilk sefer beş yıl içinde gerçekleşecek

■ RUS uzay aracıyla turistlerin uçuşunu organize eden Amerikan şirketi Space Adventures, Ay'ın çevresinde ilk uçuşunu önümüzdeki beş yıl içerisinde gerçekleştirmeyi planlıyor. Şirket yöneticisi Eric Anderson şirketin resmi internet sitesinde yer alan konu ile ilgili açıklamasında, “Apollon programının 50.yıldönümüne yani 2017 yılının şubat ayına kadar uzay aracını göndermeyi planlıyoruz” dedi. Öte yandan, bu seyahatin özel olarak donatılmış “Soyuz” adlı Rus uzay aracıyla Ay'a iki kişiden oluşan turist grubunun gönderilmesi planlanırken, bu seyahat kişi başında 150 milyon dolara mal olacak. Rus uzay aracıyla Ay'a uçuşu gerçekleştirecek olan Amerikan şirketi Space Adventures şirketi tarafından yapılan açıklamada, Ay'a yapılacak turistik seyahat için ilk yerin satıldığı, ikinci yerin de satılmak üzere olduğu belirtilmişti.

Sulak bölgeler turizme kazandırılıyor

■ Çevreciler, Rusya'nın ormanlık alanlarında yıl sonuna kadar 15 bilim ve eğitim merkezi kuruyor. Bu merkezler turistlere özel bir görünüme kavuşturularak gelen turistler sulak alanlardaki bitkiler ve hayvanlar alemi ile tanıştırlacak. “Kuşlar ve insanlar” adlı toplumsal kuruluş başkanı Yuliya Gorelova konu ile ilgili olarak Ria Novosti'ye yaptığı açıklamada, “Şu anda Rusya'nın kuzeybatısındaki sulak bölgeleri geliştirmek için proje üretmekteyiz. Bu yerler sulak bölgelerdeki çevre eğitim merkezleri olacak. Bu yılın sonuna kadar Rusya'da bu tür 10-15 yerin oluşturulacağını düşünüyorum” dedi. Gorelova, ayrıca Rusya'nın topraklarının üçte ikisinin sulak alanlar ve bataklıklarla kaplı olduğunu vurgularken, bataklıkların insanların kafasında olumsuz bir çağrışım yaptığı, ama gerçeği söylemek gerekirse bataklığın çok hassas, ekolojik sistem olduğunu dile getirdi.

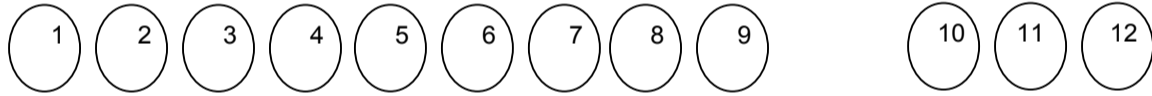
BULMACA

Büyük çağlayan	Kesin olarak,iyice	Soy, kök, asıl	Ülkü	Bir meyve	Bir edebiyat akımı	Alacak	Klarnet	Beyaz kil
Gökle ilgili	Buzul taş		Üçgen biçimli ova, çatal ağız	Sarhoş olma işi	Bir tür düz kap	Aşık kemiği	Bir işaret sıfatı	
Bir tür ara havuz	1	Madun	Kurşuni renk			Ad çekme		12
Resim sorusu			Bilge			"Yazık" anlamında		
							Lirik Japon dramı	
							Lisan	
Göz merceği			Yüce, yüksek	4	Utanç verici olay		9	
Kalıtım bilimi			Ödün		Asker gibi			
	6			...ve Siyah (roman)		Bir ada ülkesi		5
				Bir müzik grubu		Bollaşıp genişleme		
Bir defada verilen ilaç miktarı	Beyaz çizgili bir memeli hayvan	Zorlayıcı, zorlayan, yasaklayan	Otoda bir dişli düzeni	8		Müdrake, entelekt	Boy	
			Kilittli				Değişim	
11			Halk, amme		Hindistan'da bir sınıf			
			Gerçek		Kavram, mefhum			
Geriz, çirkef					"Öyledir" anlamında	7		
Lüzum					Güç, kuvvet			
					İlerlemiş, ileriye varmış			
Doğaçtan olan müzik parçası								
Edimsel					Merhamet		2	
		3						
			İPLE KESMEK emir kipi					



19 Nisan 1987 doğumludur. 3 Temmuz 2004'te Serena Williams'ı 6-1 ve 6-4'lük setlerle 2-0 yenerek Wimbledon Tenis Turnuvası'nı kazanan en genç ikinci tenişi oldu.

Şifreyi bulmaca@gazetem.ru adresine gönderen ilk okuyucumuz, **Bosfor Restoran'dan Bayram Usta'nın özel Türk mutfağının eşsiz çeşitleri ile keyifli bir pazar için iki kişilik brunch** kazanacaktır.



SÖZCÜK BULMACA

O	İ	H	T	İ	L	A	S	Ş	İ	K	E	İ	Z	S
A	V	Ş	A	R	K	M	G	İ	K	Y	Ç	Ü	Z	Y
L	Z	M	U	K	İ	O	Ö	A	İ	K	S	İ	R	V
T	A	M	A	M	İ	D	N	R	A	T	E	W	Ü	W
U	A	K	A	M	U	A	E	L	Ü	Ş	H	U	L	X
S	T	R	E	S	V	T	Y	S	O	L	H	A	F	S
U	İ	R	G	A	T	A	R	A	A	M	A	F	V	
L	Ü	B	N	A	N	Ü	D	Y	Y	K	U	E	N	Ü
E	M	Z	İ	K	K	S	K	E	Ç	A	L	G	K	E
N	A	K	Ş	E	T	M	E	K	A	Y	N	İ	Ö	O

AKLİ - AŞHANE - AVANAK - AYÇA - AYLAKÇI - AYNİ - AZMA - EMZİK - HAKİ - İHTİLAS - İKON - İKSİR - İRGAT - İTHAF - KAMU - KÜRSÜ - LAKE - LÜBNAN - MODA - NAKŞETMEK - OVMA - ÖRÜLMEK - RATE - SAMUR - SAYE - SKEÇ - SOLHAF - STRES - SÜTSÜZ - ŞARK - ŞIAR - ŞİKE - TAMAM - TERİYE - UMUT - USULEN - ÜREMİ - VADE - YAHU - YAYAN -

KLASİK KARE BULMACA

1	2	3	4	5	6	7	8	9
	10				11			
12					13			14
	15			16				
	17			18				
19	20		21		22		23	24
25					26			
			27		28		29	
30	31		32		33		34	
35				36				37
38							39	
40				41				

Soldan sağa: 1. Ciddi sayılan bir eserin bir bölümü veya bütünü alaya alarak, biçimini bozmadan ona bambaşka bir özellik vererek biçimle öz arasındaki bu ayrılıktan gülünç etki yaratan bir oyun türü. - 6. Döl eşi. - 10. Avancement (Fr) Bir tıp terimi. - 12. Göğüs ve pantolon bölümü bitişik giysi. - 13. Çizgilerle ilgili olan. - 15. Elektrikçi olan, elektrik enerjisiyle yüklü olan, elektrikle işleyen. - 18. 100 m² değerinde yüzey ölçü birimi. - 19. Pamuk ipliğine sırma katılarak eğrilmiş iplik. - 23. Amma, lakin. - 25. Sadist. - 26. Sabahın ilk saatlerinde. - 27. Ölen insanın vücudu, ceset. - 29. Kayak. - 30. İşlevini veya görevini yapamama. - 33. Pepeme. - 35. Yumurta, süt, un ile tavada kızartılarak yapılan, küçük yuvarlak tatlı veya tuzlu yiyecek. - 36. Uzakta bulunan iki noktanın arasını ölçmekte kullanılan araç. - 38. Sabah olan, sabah yapılan. - 39. Bir şeyin yapılması için tanınan süre. - 40. Birbirine tamamen benzeyen. - 41. Alkol.

Yukarıdan aşağıya: 1. Oyunda yenen ve yenilen olmaması, berabere kalma. - 2. Değiştirgeç, konvertör. - 3. İyi olmaz, ümitsiz. - 4. Halk edebiyatında şiir. - 5. Sürme. - 6. Çözünür. - 7. Bir elbise modeli. - 8. Uzun ve yorucu, özenli çalışma. - 9. Münhani, doğru karşıtı. - 11. Aşırı. - 14. Bir yarışmacıyı yarışma dışı bırakmak, elimine etmek. - 16. Abdülkadir ... (d. 21 Mayıs 1979, Çanakkale, Türk tiyatro yönetmeni, yazar, eğitimci). - 17. Keçi tüyü. - 19. Kemiği andıran, kemiğe benzeyen, kemik gibi. - 20. Dış kabuğu çıkarıldıktan sonra fırında kavrulup çerez olarak yenen nohut. - 21. Kıskaç biçiminde iğne. - 22. Çıkma, ileri gelme. - 23. Kaplaması mobilyacılıkta kullanılan, açık kahverengi öz odunlu olan bir ağaç. - 24. Canlı bir biçimde (çalınmak). - 28. Koordinat. - 31. Resmî törenlerde giyilen uzun etekli, eteğinin arkası beline kadar yırtmaçlı, siyah erkek ceketi veya takımı. - 32. Çok az. - 34. Bir gitar çalma tekniği. - 36. Birden bir artık. - 37. Kalkan, zirh vb. koruma aracı.

SUDOKU kolay

5							8	9
		6		5		3		
			6			1		
			9	7				
1			2					
4	6	3						
8		7	1			2		
			3	4				
6								4

SUDOKU zor

	7					8	4	
9		4						3
				3		5	7	
	3		6					7
8		1					2	
	9	5		2				
1	2	8				3		
								9
			5	6	1			

SPOR

Alex 9. kez penaltı kaçırdı

BU sezon Gaziantepspor maçından sonra Karabük'te penaltı kaçıran Alex, Fenerbahçe formasıyla 5. kez penaltı atışını gole çeviremezken, kariyerinde ise toplamda 9 penaltı atışından yararlanamadı. Sarı lacivertli ekipte 2005-2006 sezonunda Samsun, 2006-2007 sezonunda Trabzon ve 2005-2006 sezonunda Celta Viço ve Gaziantep ile Karabük maçları olmak üzere 5 penaltı kaçıran Alex, Brezilya'da forma giydiği dönemde de Cruzeiro ve Coritiba'da 1'er kez, Palmeiras'ta da 2 kez penaltıyı değerlendiremedi.



HAFTAYA BAKIŞ
Nejat İNAN

nejatinan@gazetem.ru

CİMBOM'UN ÇIKIŞI, FENER'İN SAVAŞI

Galarasaray, Fenerbahçe'den 6 Beşiktaş'tan 11 ve Trabzonspor'dan 12 puan ileride keyif yapıyor. Geçen seneki kötü neticeleri ve kabusu sanki hiç yaşamamışcasına yoluna devam ediyor. Bu büyük değişikliğin mimarlarının arasında en önemli isim tabii ki Fatih Terim ve sırasıyla, ona inanan yönetici kadro va . Fatih Terim büyük bir risk aldı ve herkesin cesaret edemeyeceği bir yükün altına girdi. Şayet başarısız olsaydı işi bitmişti. Hoca bu güveni kendinde nasıl buldu ? Deneyimleri sanırım sadece hocalık bilgisinin yetmeyeceğini onun yanı sıra çok fazla etkenin ihtiyaç olduğunu hatırlattı. Nelerdi bunlar ve kendisinde var mıydı .İlk aklıma gelenleri şöyle bir sıraladım , basınla olan ilişkiler ,camia ile olan kaynaşma ve destek isteme olgunluğu , futbolcular başarıya inandırma yeteneği, kondüsyoner secimi , tecrübesi ,psikolojik terapi ve başarısızlığın yarattığı etkinin yok edilmesi deneyimi . Bunlar en azından olması çok elzem şeyler ama yazmadığımız en az iki kat faktörler var tabii. Demek ki hoca kendisinde bu yeteneklerin olduğunu varsaydı ki bu yükün altına girdi. Risk aldı ve bana göre kazandı .En azından başarılarının başarısızlıklarından çok daha fazla olduğunu kanıtlamış olduYolu açık olsun ...

Ben hep Fenerbahçe'nin yanında oldum...

100 yılda bir gelebilecek suçlama ve yargılama sürecinin içerisinde yoluna devam etmeye çalışıyor. Aldığı neticeler tabiiyatıyla çok iyi olamayacak. Kendine göre savaşını sürdürmekte. Bu hafta üçüncü deplasman mağlubiyetini aldı işler iyi gitmiyor elbette ama camialar olayları yaşar, tecrübelerini kazanır ve tarihlerini yazmaya devam ederler. Bu dönemde Fenerbahçe için çok farklı ve yıprandığı ve deneyimlerine deneyim kattığı yıllar olarak anılacak. Bu süreçteki sportif başarısı ne olursa olsun bu yıllar için akıllarda kalan futbol dışı gündemleri olacaktır. Yanına kar kalan şeylerden biri de çiçeği burnundaki hocası da kendi öz işinin yanı sıra yönetmek durumunda kaldığı kriz ortamından aldığı deneyimlerdir. Aykut Kocaman'ın bu işe başladığı ilk günlerden itibaren alın yazısında kendini kulüp krizlerinin içinde bulmak vardır. İstanbulspor ilk deneyimidir ve mali problemleri sportif tüm işlerin önüne geçmiş, maaş bile alamayan oyunculara kendini ve kurallarını kabul ettirebilmiştir. İnanın yukarı da adı geçen iki hocamızın yaşamış olduğu gerek futbol içi gerek futbol dışı deneyimler birçok yabancı meslektaşlarında yoktur. Buna gönülden inanabilirsiniz .

Burak Yılmaz çok ciddi rekorlara imza atabilir...

Trabzonspor'daki Fatih Tekke'nin 31 gol rekorunu kırabilecek gibi olmasının yanı sıra, sanırım çitayı çok daha yükseklerle çekebilecek. Burak Yılmaz son yılların önemli kazanımlarından biri hiç kuşkusuz. Ama ben burada Trabzon şehrini kutlamak istiyorum ve doğma büyüme oralı olan Türk Milli Takımı ile tarih yazmış Şenol Güneş hocayı kutlamak isterim. Her türlü takım gördü Burak, Feneri de Beşiktaş'ı da ama verimli olduğu yer Şenol Hocanın Şevkatli kolları oldu. O kollarla yükseldi ,aldığı şevkatle beslendi .Daha ileriler onu bekliyor şimdilerde

Şike mi yoksa çete mi?

3 Temmuz'dan bu yana süre gelen, soruşturmada artık savunmalar alınıyor. Ancak **kimin ne için yargılandığı hala belirsiz.**



VE 3 Temmuz'dan bu yana beklenen "Futbolda asrın davası" bugün İstanbul, Silivri'de başlıyor.

Başta Fenerbahçe Kulübü Başkanı Aziz Yıldırım olmak üzere tam 93 kişinin çıkar sağlamak amacıyla silahlı örgüt kurmak, üye olmak ve şike yapmak ve teşvik primi vermekle suçlandığı davanın ilk gününde savcı Mehmet Berk'in hazırladığı 400 sayfalık iddianame okunacak.

İddianameyi TRT'de görev yapan iki spikerin okuması bekleniyor.

İddianamenin okunmasından sonra duruşmalar Çağlayan Adliyesi'ndeki Ağır ceza mahkemelerinde yapılmaya başlanacak. Silivri'deki ilk duruşmaya sarı lacivertli yöneticilerle birlikte sanık yakınları katılacak. Günler öncesinden hazırlıklarını yapan taraftar grupları da otobüslerle bugün silivri'de olacak.

1200 sayfa etkili olacak

Savcı Mehmet Berk'in hazırladığı 400 sayfalık iddianamenin en önemli sanıklarının biri olan Fenerbahçe Kulübü Başkanı Aziz Yıldırım'da savunmasını hazırladı. Yıldırım'ın savunmasının 1200 sayfa bulduğu daha önce açıklanmıştı.

Başkan Aziz Yıldırım ve yönetici arkadaşları Şekip Mosturoğlu ve İlhan Eksişoğlu savunmalarını birlikte hazırladılar. Yıldırım daha önce yaptığı açıklamalarda "14 Şubat tarihinde Türkiye sarsılacak" diyerek mahkemede yapacağı savunmanın çok etkili olacağını iddia etmişti.

Süper Toto Süper Lig'de 26. haftanın görünümü

■ SÜPER Toto Süper Lig'de 26. haftanın mücadeleleri tamamlandı. Galatasaray puan farkını 6'ya yükseltti. Süper Lig'de lider kendi evinde konuk ettiği Kayserispor'u 1-0'lık skorla geçip puan farkını açmaya başladı. İkinci sırada yır alan Fenerbahçe, Kardemir Karabük karşısında 2-0 mağlup duruma düştü. Bu iki şok golle soyunma odasına giden Fenerbahçe 2. devreye Karabük kilidini açmak için değişikliklerle başlamalıydı. Ancak Aykut Kocaman bu değişiklik haklarını kullanmak için

sahasında zorlanmadan 4-1'lik skorla geçmeyi başardı. Beşiktaş zorlu ve karlı Sivasspor deplasmanından 1 puanı kurtarmayı başarmasına rağmen sürekli kaybetmeye devam ediyor. Diğer sonuçlar şu şekilde sonuçlandı.

SONUÇLAR	
Sivas	1-1 Beşiktaş
Trabzon	4-1 G.Antep
G.Birliği	1-2 Mersin İY
G.Saray	1-0 Kayseri
İstanbul BŞB	3-0 A.Gücü
Ordu	3-2 Antalya
Manisa	1-3 Bursa
Samsun	3-1 Eskişehir
Karabük	2-1 F.Bahçe

64. dakikaya kadar bekledi. 67. dakikada Alex'in frikiği farkı 1'e indirdi: 2-1. Maç bu skorla sona erdi. Trabzonspor, Gaziantep'i kendi

SÜPER LİG O G B M A Y P

1. G.Saray	26	17	6	3	48	18	57
2. F.Bahçe	26	15	6	5	42	26	51
3. Beşiktaş	26	13	7	6	36	26	46
4. Trabzon	26	16	6	7	48	29	45
5. G.Birliği	26	12	7	7	39	32	43
6. Sivas	26	11	9	6	45	37	42
7. Eskişehir	26	11	5	10	29	31	38
8. İstanbul BSB	26	10	7	9	38	38	37
9. Ordu	26	9	8	9	25	28	35
10. Bursa	26	8	9	9	30	28	33
11. Kayseri	26	10	3	13	28	31	33
12. Mersin İY	26	9	6	11	27	32	33
13. MP Antalya	26	8	8	10	25	28	32
14. Manisa	26	7	8	11	26	32	29
15. K.Karabük	26	8	4	14	33	45	28
16. Gaziantep	26	6	8	12	24	33	26
17. Samsun	26	5	8	13	27	40	23
18. A.Gücü	26	2	5	19	17	53	11

RUBİN, OLİMPİYAKOS'U MOSKOVA'DA AĞIRLIYOR



UEFA Avrupa Ligi 2.Tur karşılaşmasında temsilcimiz Gökdeniz Karadeniz'in de formasını giydiği Rubin Kazan, Yunanistan temsilcisi Olimpiakos ile Moskova'da bugün saat 17:00'de karşılaşacak.



Rusya'dan yaşam öyküleri

"Rusya eski Rusya değil"

Mirza Çetinkaya, Rusya ile ilgili tavsiye ve uyarılarını da şöyle anlattı: "Girişimci her zaman çantasını koltuğun altına alıp her yere gidip iş yapabilir ama çok iyi bir avcı olursa bunu yapabilir. Ama artık sıradan bir girişimci eskisi gibi işte 10 bin,100 bin dolarlara iş yapma imkanları kalmadığından dolayı bu rakamlarla burada iş yapmaya gelmesinler. Çünkü Rus firmaları gelişti, Rus yatırımcıları gelişti, Rus ticareti gelişti. Burada iş yapmanın maliyetleri arttı. Çok kaliteli elemanlar ve iyi projelerle gelinirse, yerel yatırıma yönelik projeler ise ve de taşralar da yapılacak işe kazanabilirler."

Kaliteden ödün vermedim

"Ticarette prensip sahibi oldum. Asla düşük kalitede malları getirip pazarlamaya kalkmadım. Çünkü Rusya'da refah seviyesi hızla yükseliyor. Ve insanlar kaliteyi arıyorlar siz de kaliteyi muhafaza ettiğiniz sürece sizi tercih ediyorlar. Benim gibi ticareti sonradan öğrenen birisinin varsa elde ettiği bir başarının temelinde yatan neden de kaliteden ödün vermemesidir."

"Samimi ve dostluğa önem veriyorlar"

■ RUSYA'yı "Birçok şeyin öğrenilebileceği bir memleket" olarak niteleyen Çetinkaya, insanlarla iyi diyalog kurulduğu zaman çok samimi insanlar ve dostluğa çok önem verdiklerini, ancak kıvdıkları zaman da her şeyi yakabileceklerini belirte-

rek, " Buna çok dikkat etmek lazım. Çünkü sıradan bir bina görevlisi ile bile tartışırken çok farklı sonuçlarla karşılaşabiliyorsunuz. Ama gayret ederseniz iletişime çok yatkınlar ve bize de biraz benziyorlar. Kültürleri bizimkine çok uzak değil" dedi.



"MOSKOVA, BENİM İÇİN BÜYÜK BİR OKUL OLDU"

Mirza Çetinkaya, "Ruslar'ın arzusu 'Bizi bizden öğrenin başkasından değil' di. Bu birçok yetkili ile yaptığım konuşmada karşılaştığım bir şeydi. Bu benim de çok hoşuma gitti. Rusya'da öğreneceğim çok şey olduğunu anladım.

GAZETEM'in "Rusya'dan Yaşam Öyküleri" bölümünün bu sayıda ki konuyu eski gazeteci meslektaşımız yeni işadamı Mirza Çetinkaya oldu. Çetinkaya, Iğdır'da, Ağrı Dağı'na yakın, güneşin Anadolu topraklarına ilk düştüğü yerde doğdu. Doğu mitolojisi ve doğu kültürünü merak eden ve ilginç bulun Çetinkaya, sonraki yıllarda bu merakını okul hayatı ve üniversite de batı değerlerini de tanıyarak giderme olanağı buldu.

Hacettepe Üniversitesi İdari Bilimler Fakültesi sosyal hizmetler bölümünde okuyan Çetinkaya, üniversite üçüncü sınıfta Zaman gazetesinin açtığı sınava girip Zaman Gazetesi'nin Ankara haber merkezine çalışmaya başladı.

Öğrenciliği ve gazeteciliği de birlikte sürdüren Çetinkaya, o dönemde gazetesinin Doğru Yol Partisi muhabirliğini yaptı, dönemin başbakanı Tansu Çiller'i takip etti ve gazetesinin

başbakanlık muhabiri olarak çalıştı.

Daha sonra çalışma düzeninin rutinleşmesiyle bu işten sıkılmaya başlayan ve bir arayışa giren Çetinkaya, yurt dışı ile tanışmasını şöyle anlatıyor: "Çiller, hep aynı şeyleri söylüyordu. Olaylar hep aynıydı, krizler hep aynıydı ve çok ilginç gelmiyordu dolayısıyla ben de yurt dışında çalışma fikrine kapıldım. Arkadaşım Orta Asya'da çalışabileceği mi tavsiye etti oraya gidip gelen bir arkadaşı. Kabul ettim çünkü çok önceden beri doğduğum topraklar olan Ağrı Dağı'nın yamaçları, dönemin Sovyetler Birliği'nin sınırındaydı.

Sovyetler'in ışıkları akşamdan sabaha kadar yanıyordu ve bizim çok ilginçti. Büyüklerimiz Ruslarla anlattığı hikayelerle de büyüydük sayılır. O zamandan beri Rusya ve kültürü benim için çok ilginçti. Dolayısıyla da arkadaş Orta Asya'dan bahsedince ben bunu kendime

yakın gördüm ve gazete yönetimine başvurarak Türkmenistan'a gitmek istediğimi söyledim. Gazete yönetimi de bunu kabul edinceye 11 Aralık 1995te Aşkabat'a gittim. Ertesi gün Türkmenistan, Birleşmiş Milletler'in sürekli tarafsızlık statüsünü kabul etti.

Oradaki gözlemlerimi haberleştirip Türkiye göndermişim ve o zaman yazmış olduğum 'Orta Asya'nın İsviçresi' haberi Aksiyon dergisinde kapak haber oldu. O zamanlar Türkmenistan'da çalışırken burayla ilgili haberleri ilk elden yazanlardan biri de bendim. Ayrıca orada Türkmençe çıkan bir Zaman Gazetesi vardı ona da yardımcı oluyordum. Söylenildiği gibi Türkmençe, Türkçe çok yakın bir dil değil, haber yazabilmek, halkla konuşabilmek, Devlet Başkanı veya diğer yetkililerin açıklamalarını haberleştirebilmek için bu dili mutlak öğrenmem gerekiyordu. O da benim bir yılıma mal oldu.

■ ÇETINKAYA, Ticarete atılıyor etkilenecek gazetecilik mesleğini sevdiğini ve 2007 yılına kadar bu mesleğe aşık birisi olarak işini sürdürdüğünü ancak Anthony Robinson'un bir kitabında yer alan, "Her zaman yaptığımız işi sürekli yapmak zorunda değilsiniz" cümlesinden ayrılarak ticaretle uğraşmaya karar verdiğini söylüyor.

Ticaret atılırken kendi durumunu "Karanlıkta el yordamıyla yürümeye" benzeten Çetinkaya, iş hayatına sıfırdan ve kumaş topantılılığıyla başladığını belirtiyor.

Ticaret atılırken kendi durumunu "Karanlıkta el yordamıyla yürümeye" benzeten Çetinkaya, iş hayatına sıfırdan ve kumaş topantılılığıyla başladığını belirtiyor.

Rusya'yı tanımak için tarihini öğrenmek lazım

■ Mirza Çetinkaya, Moskova günlerini de şöyle anlatıyor: "Orada o dönem Dışişleri Bakanı'ndan aldığımız bilgiye göre en fazla yabancı gazeteci akredite eden Rusya idi. Çok fazla meslektaş vardı, haber konusu hiçbir sıkıntı yoktu. Moskova koşabildiğin kadar koş, yapabildiğin kadar yap, üretebildiğin kadar üret, öyle bir alandı çok bakir bir alandı. Haber çoktu. Türkiye Rusya'yı daha çok batı kaynaklarından öğreniyordu, İngilizce tercümelemlerden yapılan haberlerden Rusya öğreniliyordu. Ruslar'ın arzusu ise ' bizi bizden öğrenin başkasından değil' di. Bu birçok yetkili ile yaptığım konuşmada karşılaştığım bir şeydi. Bu benim de çok hoşuma gitti."

Ben de ondan sonra sürekli Rusya'yı Ruslar'dan öğrenerek Türkiye'ye yansıtmaya çalıştım. Zaten gelir gelmez hemen dil eğitimine başlamıştım.

Puşkin'in köyüne gittim, Tolstoy'un eserlerini yazdığı yere gittim. Çehov'un köyüne gittim. Yazı yazdığı yerler, yemek yediği odasını gördüm. Bahçesinde yazı yazdım. Yine Moskova dışında St. Petersburg'da Ruslar için çok önemli olan insanların hayatlarını geçirdikleri yerlere gördüm. Bu muazzam düşünceleri nasıl ortaya çıkardıklarını öğrenmeye çalıştım. Örneğin St.Petersburg'daki beyaz gecelere gittiğimde bir gece hiç yatmadım ve ertesi gün onunla ilgili yazı yazdım.

Meşhur beyaz geceler romanı üç gece de geçiyor ben onu bir gece de yaşadım. Yaşadım derken insanlara bakıyor, nasıl yaşıyorlar onu insanlardan öğrenmeye çalıştım. Kitaptan değil birisinin anlatımı ile değil, çok şeyi gözlemleyerek görme imkanım oldu. Mesela meşhur Rus şair ve ve fikir adamı Tüçev, 'Rusya akılla anlaşılabilir kendine özgü bir duruşu var. Anlamak için sadece Rusya'ya inanmak ve sevmek gerekiyor' diyor ve onun da köyüne gittim. Müzeye çevrilen evi dolaşmak için gurup getirmem istendi. Şairin bizzat dediği gibi 'Kendi duruşu var, akılla anlaşılmaz' ve ben Tüçev'in o sözlerini onun köyünde tekrar yaşadım.

